LEVERANDØRER

Dette er NHO Reiseliv Innkjøpskjeden

Kort om oss, våre samarbeidspartnere og verktøyene du får tilgang til som medlem.

NHO Reiseliv Innkjøpskjeden



Foto: Per Sollerman

INNHOLDSFORTEGNELSE

TRYKK PÅ BEDRIFTENS NAVN FOR Å LESE MER

DETTE ER NHO REISELIV INNKJØPSKJEDEN

Om oss
Slik blir du medlem
Ansvarlig Innkjøp
Verktøy for miljøet
Netthandel Horecainnkjøp
Innsiktsverktøyet
Partnerbonus

TJENESTER

Anticimex
Breeze
Caverion
Circle K
Din HMS
Easy @ Work
Elavon
Elis
eSmiley
Gastro Planner
Ishavskraft
Kasse og Butikkdata
Nets
Nor Tekstil
Matvett
PELIAS Norsk Skadedyrkontroll
Phonero
Rent-Gruppen
Retura Norge
Staffers
Storebrand NHO Pensjon
Söderberg Partners NHO Forsikring
Telenor

NONFOOD

Culina
Gastronaut
Greenway
Interflora
JYSK Business to Business
Kid Bedrift
Kitch'n Bedrift
Linde Gas
Livv
Lubeco
Maske
Myhrvold Gruppen
Norengros
Sverre W. Monsen
Trigonor
2080.no

MATVARER

BAMA Storkjøkken
Botella
Brødr. Ringstad
Domstein Sjømat
Engrosfrukt
Fôrsyn Troye
H. Mydland
Idun Industri
Kristiania Gourmet
Kuraas
Nærbakst
Nortura PROFF
Oluf Lorentzen
Pals
Plateful
Reinhartsen Engros
Select Gruppen
TINE
Villa Import
Wulff & Co

DRIKKE

Coca Cola
Hansa Borg
Nespresso Professional
Ringnes



Foto: Arbeidstilsynet

NHO Reiseliv Innkjøpskjeden

NHO REISELIV INNKJØPSKJEDEN

Om oss

Vi hjelper hoteller, restauranter, campingplasser, serveringssteder og reiselivet med smartere innkjøp.

NHO Reiseliv Innkjøpskjeden ble startet i 2002 for å sikre medlemmene gode innkjøpsavtaler som gir lavere kostnader, økt effektivitet og bedre lønnsomhet.

Vi tilbyr et bredt utvalg av avtaler på varer og tjenester som er sentrale for den daglige driften – fra mat og drikke til kjøkkenutstyr, IK-mat, betalingsløsninger og strømavtaler. Her inngår også Innsiktsverktøyet, bransjens kraftigste verktøy for analyse av egne innkjøp og mer lønnsom drift.

Innkjøpskjeden er medlemsstyrt, leverandøruavhengig og drives etter et non profit-prinsipp. De økonomiske fordelene vi forhandler frem, går tilbake til medlemsbedriftene gjennom vår bonusordning. Målet er enkelt: økt konkurransekraft og mest mulig verdi tilbake til medlemsbedriftene.

Våre distriktssjefer er til stede i hele landet for å veilede og følge deg opp, slik at du får best mulig utbytte av medlemskapet.

FORDELER

Slik fungerer det

En enkel prosess med fire steg.

01

Sjekk om bedriften din er medlem i NHO

Bedriften din må være medlem i NHO Reiseliv eller i en annen landsforening i NHO-fellesskapet.

02

Registrer deg hos NHO Reiseliv Innkjøpskjeden

Fyll ut skjemaet på våre nettsider.

03

Opplys leverandøren om ditt medlemskap

Varsle leverandøren om ditt medlemskap for å få avtalepriser og betingelser.

04

Ta i bruk fordelene

Aktiver de avtalene du trenger og ta i bruk verktøyene vi tilbyr.

Meld deg inn

Ansvarlig innkjøp

I NHO Reiseliv Innkjøpskjeden jobber vi mot et mål om et mer bærekraftig norsk reiseliv. Bærekraftige innkjøp handler om mer enn miljø – det handler også om lønnsomhet, gjestetillit og fremtidig konkurransekraft.

Krav til leverandører
Våre medlemsbedrifter skal føle seg trygge på produktene de kjøper. Derfor har vi allerede kvalitetssikret leverandørene med hensyn til etikk, miljø og ansvarlig drift – slik at du slipper. Varer og tjenester som leveres til våre medlemmer skal være fremstilt under forhold som er forenlige med Innkjøpskjedens etiske krav.

Siden 2015 har vi fulgt opp våre leverandører via Factlines digitale egenrapportering. Dette viser at vi aktivt jobber med grunnleggende menneskerettigheter og anstendige arbeidsforhold i egen virksomhet og leverandørkjede.

Kontrollmedlem i Grønt Punkt Norge
Som kontrollmedlem i Grønt Punkt Norge stiller NHO Reiseliv Innkjøpskjeden krav til at de norske leverandørene i Innkjøpskjeden tar produsentansvar for emballasje. Det betyr at vi stiller krav til at leverandøren er medlem i et godkjent returselskap.



ESG* – klima, miljø, økonomi og sosiale forhold

Som rettesnor bruker vi FNs definisjon av bærekraftig utvikling: «*Utvikling som ivaretar behovene til mennesker som lever i dag, uten å ødelegge fremtidige generasjoners muligheter til å dekke sine; innen de tre dimensjonene klima og miljø, økonomi og sosiale forhold.*»

**Environmental, social and governance*

VIL DU VITE MER OM HVORDAN VI JOBBER MED BÆREKRAFT? Besøk vår nettside

Foto: Unsplash

Verktøy som hjelper deg redusere fotavtrykket til bedriften din

01



LØNNSOMHET

KUTT MATSVINN
Medlemmer kan registrere seg kostnadsfritt som deltaker i KuttMatsvinn Servering 2030. Da får du tilgang til verktøy for måling, rapportering og opplæring om matsvinn.

LES MER ›

02



RÅVARENS VERDIKJEDE

KLIMAMERKING
Mat- og drikkeprodukter er klimamerket i netthandelen Horecainnkjøp. Det gir deg bedre grunnlag for å ta informerte valg, enten målet er å redusere fotavtrykket, dokumentere miljøeffekt overfor gjester og kunder eller bruke den til egenrapportering.

LES MER ›

03



REDUSER FOTAVTRYKKET

HVOR OPPSTÅR SVINNET
I Menybank-modulen i Horecainnkjøp kan du registrere matsvinn for inntil fem områder, som produksjon, gjest, lager, osv. Du registrerer dette enkelt også i appen Millum Matsvinn.

LES MER ›

04



SØK OM MIDLER

BÆREKRAFTFONDET
Søk om støtte til tiltak som bidrar til et mer bærekraftig reiseliv. Tiltaket må være knyttet til hvordan bedriften jobber med mat og drikke. Søknadsfristene er i juni og desember.

LES MER ›

Visste du at matsvinn fra hotell, restaurant og kantine tilsvarer en verdi på ca. 900 millioner kroner årlig? Det kunne også vært lønn til 5 334 lærlinger.

DIGITALT VERKTØY

Horecainnkjøp

Melk fra én leverandør, kylling fra en annen og kokkesko fra en tredje. Likevel kan alt bestilles i én og samme handlekurv.

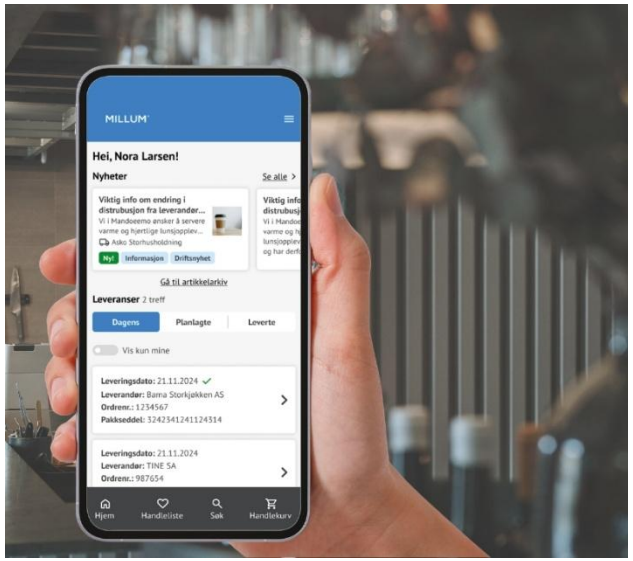
Horecainnkjop.no er netthandelen til Innkjøpskjeden. Her kan du enkelt sende bestillinger, gjøre varetelling, menykalkulasjon og registrere matsvinn.

I Horecainnkjøp kan du samle innkjøpene dine på ett sted. Du slipper å logge inn i flere portaler, lete i manuelle kataloger et annet sted og hente ut priser fra et tredje. Lag handlelister og sett opp faste ordre, slik at dere alltid handler rett vare til best mulig pris. Slik får du bestilt varene raskt og effektivt, og du får tilgang til alle Innkjøpskjedens fremforhandlede priser og avtaler.

Horecainnkjøp fungerer like godt på PC som i app, slik at du har alt tilgjengelig også når du er på farten.

Utvalgte funksjoner

- ✓ Opprett og del handlelister
- ✓ Alle varekataloger samlet
- ✓ Registrer matsvinn
- ✓ Opprett og del varetelling
- ✓ Opprett og samle menyer
- ✓ Se klimaavtrykket til varer, matretter og menyer



1 % netthandelbonus

Kjøp gjennom Horecainnkjøp gir kontinuerlig gevinst. Du får 1 % bonus på Partnerbonussortiment fra utvalgte samarbeidspartnere.

Vil du ta i bruk Horecainnkjøp?

Du kan enkelt aktivere Horecainnkjøp ved å legge til avtalen under din bedriftprofil når du er logget inn i Innsiktsverktøyet.

LOGG INN

KONTAKT SUPPORT FOR HORECAINNKJØP Ved å klikke her

Foto: Canva / Millum

Søstrene Storaas



Foto: Helge Eek | Søstrene Storaas Hotell

Vi er tre utålmodige søstre. Derfor elsker vi å ha utvikling, nyvinning og innovasjon med i alt vi gjør. Det som er flott med medlemskapet er at vi som et lite konsern har noen i ryggen. Vi bruker Innkjøpskjeden til utrolig mye; spesielt til å bestille varer og ta vareopptelling.

Solveig Storaas
Daglig leder, Søstrene Storaas

Søstrene Storaas er et lite konsern i Jondalen i Kongsberg. De driver hotell og arrangerer event både innenlands og utenlands gjennom søsterselskapet Brave. På menyen står ofte kortreiste råvarer fra Storaas Gård, lokalisert rett bak hotellet. De har vært medlem av Innkjøpskjeden siden 2018.

DIGITALT VERKTØY

Innsiktsverktøyet 1/2

Innsiktsverktøyet viser deg innkjøpsdataene dine i sanntid, ned på vare- og leverandørnivå. Her får du oversikt over kjøpene dine, hvilke avtaler du bruker og hvor du får bonus. Du kan enkelt klikke deg videre til detaljer i Power BI for å analysere tallene dine.

Den 15. hver måned er tall fra forrige måned komplette. Vi anbefaler at du tar en titt innom Innsiktsverktøyet minimum kvartalsvis, eller én gang i måneden.

Hva ser du?

Mitt medlemskap: Aktiver én eller flere spesifikke innkjøpsavtaler. I forkant av utbetaling av bonus bør du også sjekke at opplysningene om deg og din bedrift er riktige her.

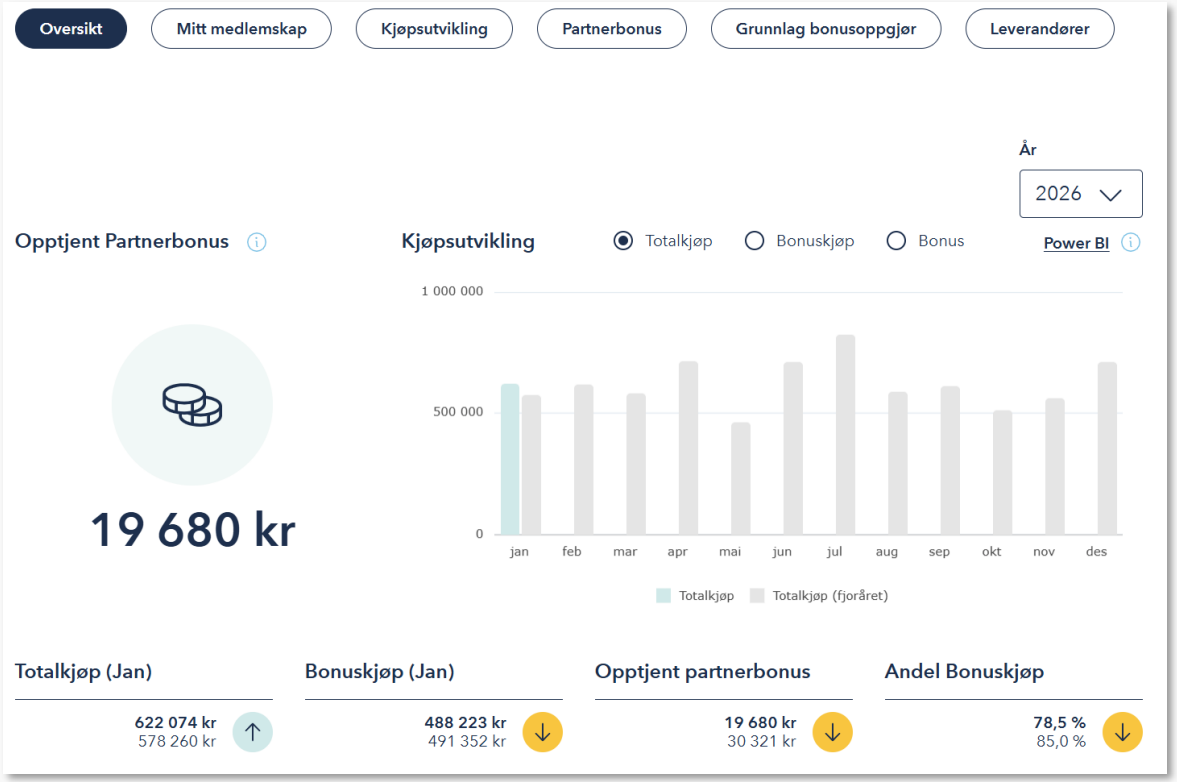
Kjøpsutvikling: Sjekk at du får fullt utbytte av medlemskapet ditt ved å sjekke at kjøpene og totalsummene dine stemmer. Oppdager du mangler eller avvik, så kan du sende oss melding under **Meld avvik**, så følger vi opp saken.

Partnerbonus: Her ser du hvor bonusen din er opptjent, fordelt på bl.a. grossist og netthandel.

Grunnlag bonusoppgjør: Her ser du hvor du har bygget bonus hittil, hvilken type bonus og til hvilken bonussats.

Leverandører: Alle leverandører du har avtale med, inkludert kontaktinformasjon.

Power BI: Tar deg videre til detaljanalyse. *Se neste side*



Hvordan kommer jeg i gang?

Du trenger verken å sette opp noe selv eller å gå kurs. Innsiktsverktøyet er allerede satt opp – alt du trenger å gjøre er å logge inn.

LOGG INN

DIGITALT VERKTØY

Innsiktsverktøyet 2/2

Innsiktsverktøyet inkluderer et Power BI-dashboard der du ser en oversikt over dine kjøpstall, helt ned på varelinjenivå. Se på de største varelinjene – her ligger de raskeste gevinstene. Du kan filtrere på f.eks. år og varegruppe.

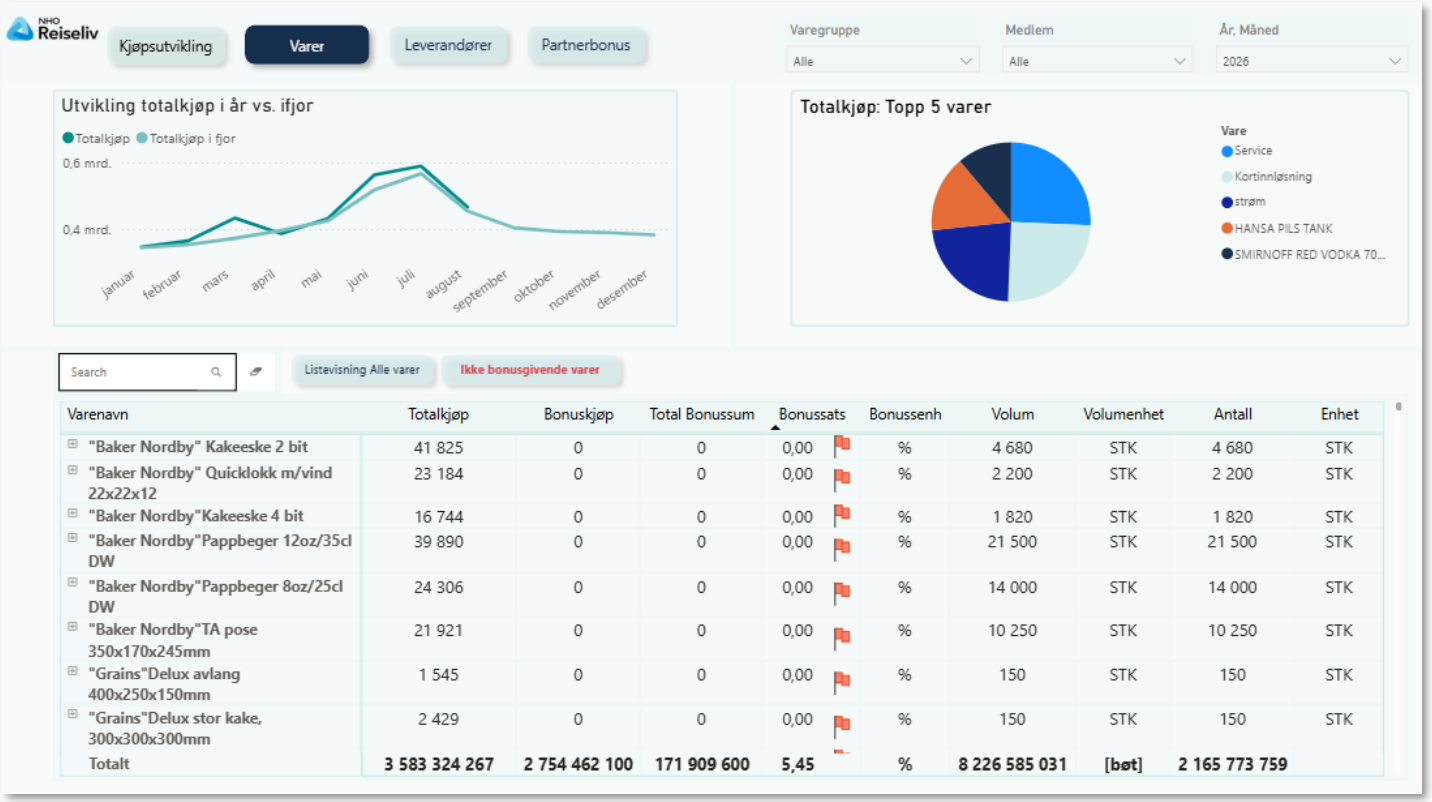
Hva ser du?

Kjøpsutvikling: Viser hvor mye bonus du har fått per måned og totalbonus hittil.

Varer: Detaljer for varene du handler. Knappen **Ikke bonusgivende varer** viser en kolonne med røde flagg, som markerer hvilke varer du handler i dag som ikke gir bonus.

Leverandører: Her ser du hvor mye du har kjøpt fra de ulike leverandørene

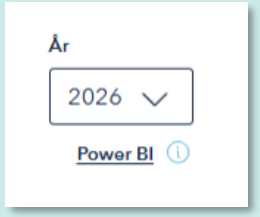
Partnerbonus: Viser deg utvikling av bonus, f.eks. fra hvilke grossister og direkteleverandører du bygger bonus hos.



Varenavn	Totalkjøp	Bonuskjøp	Total Bonussum	Bonussats	Bonussenh	Volum	Volumenhet	Antall	Enhet
"Baker Nordby" Kakeeske 2 bit	41 825	0	0	0,00	%	4 680	STK	4 680	STK
"Baker Nordby" Quicklokk m/vind 22x22x12	23 184	0	0	0,00	%	2 200	STK	2 200	STK
"Baker Nordby"Kakeeske 4 bit	16 744	0	0	0,00	%	1 820	STK	1 820	STK
"Baker Nordby"Pappbeger 12oz/35cl DW	39 890	0	0	0,00	%	21 500	STK	21 500	STK
"Baker Nordby"Pappbeger 8oz/25cl DW	24 306	0	0	0,00	%	14 000	STK	14 000	STK
"Baker Nordby"TA pose 350x170x245mm	21 921	0	0	0,00	%	10 250	STK	10 250	STK
"Grains"Delux avlang 400x250x150mm	1 545	0	0	0,00	%	150	STK	150	STK
"Grains"Delux stor kake, 300x300x300mm	2 429	0	0	0,00	%	150	STK	150	STK
Totalt	3 583 324 267	2 754 462 100	171 909 600	5,45	%	8 226 585 031	[bøt]	2 165 773 759	

Klikk deg inn via Power BI-knappen

Du kommer inn til dashboardet via Power BI-knappen under årstall-boksen helt til høyre



Vespa & Humla



Foto: Caroline Roka / NHO Reiseliv

Før måtte jeg sette av en hel dag til å gå gjennom alle bestillingene og følge opp alt. Nå tar det maks én time. Nå kan vi planlegge fremover i mye større grad enn før.

Markus Presttun Hindenes
Daglig leder, Vespa & Humla



Hindenes driver bistroen Vespa & Humla sammen med medeier Rolf Solvik-Nilsen. De var blant de første medlemmene til å ta i bruk all innsikt fra Innsiktsverktøyet til å optimalisere innkjøp. Før Vespa & Humla tok i bruk Innsiktsverktøyet, ble oppfølgingen av innkjøp utført i flere systemer, Excel-ark og med manuelle rutiner. Etter at alle innkjøpsdata ble samlet i én løsning, har de nå løpende oversikt. Vespa & Humla har vært medlem av NHO Reiseliv Innkjøpskjeden siden mars 2025.

NHO Reiseliv
Innkjøpskjeden

BONUS

Partnerbonus

Mest mulig verdi tilbake til medlemmene.



Foto: Alex Gonzo, Pexels

Partnerbonus: direktedistribuert

Innkjøpskjedens overskudd går tilbake til våre medlemmer gjennom en partnerbonusordning, som utbetales årlig.

Bonus gis fra første krone i henhold til ulike bonusskalaer. Jo større lojalitet til avtalesortimentet, desto høyere bonusprosent kan vi tilby. Dette er et trappetrinnsystem som gir deg som medlem muligheten til å maksimere dine fordeler, både gjennom umiddelbare besparelser på fakturaene og gjennom betydelige årlige bonuser.

Bonusmerking i netthandelen: Hva som er bonusgivende produkter er godt merket i NHO Reiseliv Innkjøpskjedens netthandel horecainnkjop.no.

Se hvor du bygger bonus: I Innsiktsverktøyet kan du følge med på kjøpsstatistikk og utviklingen av oppsamlet partnerbonus.

01 **Mat, alkoholfri drikke, nonfood og tjenester, direktedistribuert**

NTO. FRAKT. VAREKJØP PR. ÅR BONUSGIVENDE SORTIMENT		PARTNER-BONUS
-	259 999	2,5 %
260 000	639 999	4,0 %
640 000	919 999	4,5 %
920 000	1299 999	5,0 %
1300 000	1939 999	5,25 %
1950 000	2599 999	5,5 %
2600 000	3199 999	6,0 %
3200 000	6399 999	6,5 %
6400 000	12 799 999	7,0 %
12 800 000	25 599 999	7,5 %
25 600 000	-	8,0 %

Partnerbonus: grossist

Innkjøpskjedens overskudd går tilbake til våre medlemmer gjennom en partnerbonusordning, som utbetales årlig.

02 ASKO

NEDRE VOLUMGRENSE (KR)	BONUSSATS
-	4,00 %
215 000	4,30 %
540 000	4,60 %
800 000	5,10 %
1070 000	5,60 %
1600 000	6,10 %
2150 000	6,60 %
2700 000	6,75 %
5400 000	7,00 %
10 700 000	7,50%
21 300 000	8,00%

Gjelder for mat, alkoholfri drikke og nonfood.

03 DLVRY (inkl. Carl Evensen og Gilberg Engros)

NEDRE VOLUMGRENSE (KR)	BONUS-SATS
0	4,00 %
21500	5,00 %
540 000	6,10 %
800 000	7,10 %
1070 000	8,10 %
1600 000	8,60 %
2150 000	9,10 %
2700 000	9,25 %
5400 000	9,50 %
10 700 000	10,00 %
21 300 000	10,50%

Gjelder for mat, alkoholfri drikke og nonfood.

04 Servicegrossistene

NTO. FRAKT. VAREKJØP. PR. ÅR BONUSGIVENDE SORTIMENT		RABATT I %
–	214 999	4,0 %
215 000	539 999	5,0 %
540 000	799 999	6,1 %
800 000	1 069 999	7,1 %
1 070 000	1 599 999	8,1 %
1 600 000	2 149 999	8,6 %
2 150 000	2 699 999	9,1 %
2 700 000	5 399 999	9,3 %
5 400 000	10 699 999	9,5 %
10 700 000	21 299 999	10,0 %
21 300 000	–	10,5 %

Gjelder for mat, alkoholfri drikke og nonfood.

Partnerbonus: alkohol

Innkjøpskjedens overskudd går tilbake til våre medlemmer gjennom en partnerbonusordning, som utbetales årlig.

05 Alkoholholdig drikke, grossistdistribuert (inkl. Hansa)

NEDRE VOLUMGRENSE (Kr)	PARTNERBONUS
-	3,0 %
260 000	3,5 %
510 000	4,0 %
770 000	4,5 %
1020 000	5,0 %
1300 000	6,0 %

Fremforhandlede varelinjerabatter trekkes direkte fra listepris på fra Innkjøpskjedens avtalegrossister.
Hansa: Øl på fat gir ikke partnerbonus, kun fakturarabatt.

06 Ringnes, direktedistribuert

FAST BONUSSKALA			
	BOKSØL	PROFIL (ØL, CIDER, FAB)	VIN
Kr. per liter	Kr. 6,00	Kr. 8,00	Kr. 9,00

LITER / ÅR	FAT / TANK
0 – 4 999	Kr. 8,00
>5 000	Kr. 10,00

Du må signere Innkjøpskjedens vin- og brennevinsavtale for å kunne benytte deg av bonusskalaene for alkoholholdig drikke.

For å bruke bonusskalaen til Ringnes må du signere ølavtale med Ringnes.

Du oppretter selv avtalene ved å huke av for de du ønsker under **Avtaler** i din profil i Innsiktsverktøyet.

Signer avtale

LOGG INN

Fursetgruppen



Foto: NHO Reiseliv

For oss betyr bonusutbetalingen at vi kan fokusere på driften og plukke ut de beste tilgjengelige råvarene til best pris. Den er én av flere fordeler med å være en del av Innkjøpskjeden, som bidrar til å gi oss god økonomisk drift.

Gjøran Sæther
Administrerende direktør, Fursetgruppen



Fursetgruppen har vært medlem av Innkjøpskjeden siden januar 2025. De drifter 30 restauranter, kantiner og selskapslokaler i stor-Oslo, blant de kjente navn som Grand Café, Ekebergrestauranten og Festningen. I 2024 omsatte konsernet for 45 millioner kroner.

Fursetgruppen er opptatt av å levere kvalitet i alle deler av virksomheten – fra uforglemmelige gjesteopplevelser til bærekraftige løsninger. Å bli en del av Innkjøpskjeden har vist seg å være en uvurderlig ressurs for å nå disse målene.

NHO Reiseliv
Innkjøpskjeden

SAMARBEIDSPARTNERE

Samarbeidspartnere



Foto: Alex Gonzo, Pexels

Alle samarbeidspartnere 1/2

Alkoholfri drikke

Cold Pressed
Hansa Borg
Lerum
Mack Ølbryggeri
Oatly Norway
Rogaland Konservefabrikk
Roma Mineralvannfabrikk

Alkoholholdig drikke

Abere
AB Inbev Norway
Amka
Anora
Arvid Nordquist Norge
Bacardi Norge
Bache-Gabrielsen Norge
Gaia Wine & Spirits
Hansa Borg
Haugen-Gruppen
Hunsfos Bryggeri
Lokalbrygg
Mack Ølbryggeri
Nova Beverage Group
Toast & Palmer Uteliv
Vingruppen

Bakst og konditor

Bakehuset
Baxt
Danora
Elda Foods
Idun Industri
Kristiania Gourmet
Lantmännen Cerealia
Lantmännen Unibake
Marexim
Norgesmøllene
Nærbakst
Pals
Select Gruppen
Westend Bakeri

Fast food

Gorines
Kanda
Leiv Vidar
Slåtto Marketing

Forbruksmateriell

Barkonsult
Duni
Huhtamaki Foodservice
Papstar

Grossister

ASKO
DLVRY
Maske AS
NorEngros AS
Servicegrossistene
Vectura
Vinhuset

Grønnsaker og frukt

Bama Storkjøkken
DLVRY
Engrosfrukt
Grønn Mat / Mer Enn
Hoff
Norrek Dypfrys
Lerum
Servicegrossistene

Hygiene

Abena Norge
Christeyns Norge
Ecolab
Essity Norway
KiiltoClean
Lilleborg
Lubeco
Metsä Tissue

Iskrem og Dessert

Diplom-Is
Hennig-Olsen Is
Laguna
One Shot Norge

Kaffe

Arvid Nordquist Norge
Jacobs Douwe Egberts
Joh. Johannson Kaffe
Kjeldsberg Kaffebrenneri
Löfbergs Lila
Nespresso Professional

Samarbeidspartner grossistdistribuert
Samarbeidspartner direktedistribuert

Alle samarbeidspartnere 2/2

Kiosk og snacks

Brynild Gruppen
Conaxess Trade Norway
Mondelez Norge
Orkla Confectionery & Snacks Norge
Sundlings
Sørlandschips

Kjøtt

Berika
Brødr. Ringstad
Den Stolte Hane Vestfold Fugl
Finsbråten
Grilstad
Jæder Ådne Espeland
Kuraas
H. Mydland
Nortura Proff
Per's Kjøkken
Roar Stang Kjøtt
Sørlandskjøtt
Taga Foods
Wulff & Co

Meieri

Arla Foods
Flora Foods AB (Upfield)
Q-Meieriene
Rørosmeieriet
Synnøve Finden
TINE

Nonfood

Culina
Gastronaut
Greenway-Norge
Interflora
Jysk
Kid Bedrift
Kitchn
Linde
Livv
Lubeco
Maske
NorEngros
Sverre W. Monsen
T. Myhrvold
Trigonor
2080.no

Tjenester

Anticimex
Breeze
Caverion
Circle K
dinHMS
easy@work
Elavon
Elis Norge
eSmiley
Eurojuris Norge
GastroPlanner
Ishavskraft
Kasse og Butikkdata
Matvett
Nets
NHO Forsikring
Nor Tekstil
Pelias
Phonero
Rent-Gruppen
Retura
Telenor

Tørrvarer & delikatesse

Botella
Bonaventura
Harlem Food
Haugen-Gruppen
Honning
Jensen & Co
Mills
Oluf Lorentzen
Paulig (Santa Maria Norge)
Plateful
Sveines
Unilever Food Solutions Norge
Villa Import

Sjømat

Brødr. Remø
Domstein Sjømat
Engelsviken Canning
Feldt's Fisk og Skalldyr
Findus Norge
Jacob og Johan Dybvik
Norice Seafood
Reinhartsen Engros

Samarbeidspartner grossistdistribuert
Samarbeidspartner direktedistribuert

NHO Reiseliv
Innkjøpskjeden

SAMARBEIDSPARTNERE

Tjenester

Våre direktedistribuerte leverandører av tjenester

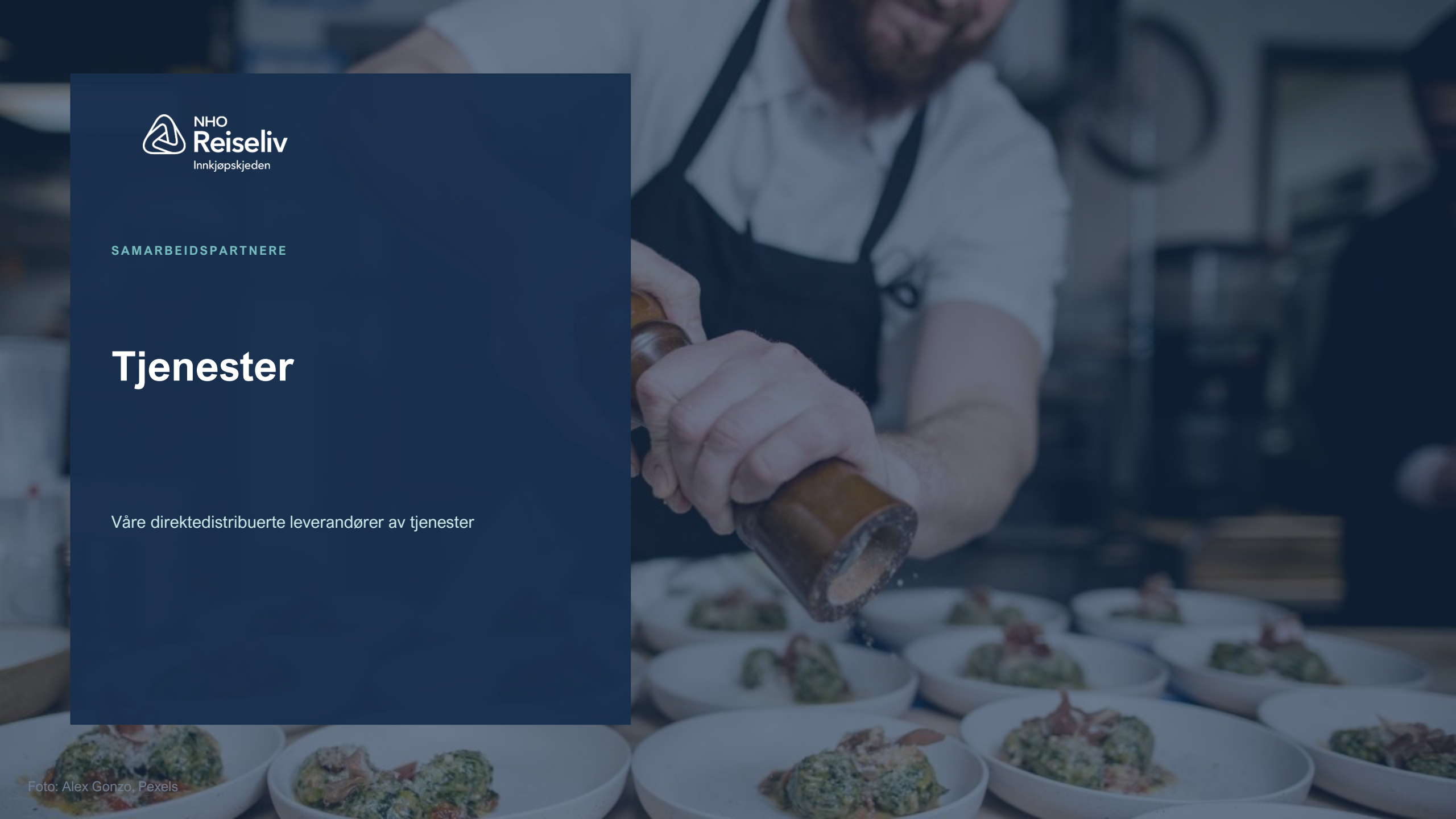


Foto: Alex Gonzo, Pexels

Anticimex

HMS, skadedyrkontroll, mattrygghet, teknisk entreprenør, sikring

Vi hjelper deg beskytte både mennesker, verdier og omdømme – slik at du kan fokusere på den daglige driften. Vi har 18 kontorer i Norge, alltid nær deg!

Skadedyrkontroll: Med Anticimex SMART får du et digitalt og giftfritt system som overvåker bygget ditt 24/7. Sensorer og feller oppdager aktivitet på et tidlig tidspunkt – før skadedyr rekker å gjøre skade eller skape driftsavbrudd. Løsningen tilpasses virksomhetens behov.

Mattrygghet: Med Digital Mattrygghet har du alt samlet på ett sted – egenkontroll, avvik, temperaturer, dokumentasjon og revisjoner. Systemet gir deg full oversikt og hjelper deg med å oppfylle alle krav fra Mattilsynet. Du velger selv om du vil bruke den digitale løsningen alene, eller kombinere med fysisk revisjon.

Tetting og sikring: Forebygging er nøkkelen. Den mest effektive måten å unngå skadedyr på, er å hindre dem i å komme inn. Våre teknikere kartlegger bygget og avdekker svakheter som hull, sprekker eller åpninger der gnagere og insekter kan ta seg inn.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE anticimex.no/nho

Foto: Anticimex

Breeze

Hotelltekstiler, restauranttekstiler, arbeidstøy, matter, mopper

Breeze har vaskerier i Bodø og Harstad. Breeze Tekstil i Hålogaland og Salten er svanemerkede vaskerier.

Med mål om å bli Norges mest bærekraftige vaskeri jobber vi blant annet mot å:

- bruke vaskemidler helt frie for skadelige kjemikalier
- transportere mer miljøvennlig med effektiv distribusjon og implementering av el-biler
- bruke helt ren energi fra vannkraftverk
- redusere vannforbruket med 50 prosent
- tilby tekstiler laget av miljøvennlige materialer
- bruke gjenvinnbar emballasje og emballasje som kan brukes flere ganger.

Stedlig avtale

Som medlem må du signere stedlig tilknytningsavtale med lokalt vaskeri for å begynne å bruke avtalen.

Har du allerede avtale?

Medlemmer som allerede har lokal avtale, kan du tiltre denne avtalen ved å signere stedlig tilknytningsavtale.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE breeze.as

Foto: Helene M. Myrstad, NHO Reiseliv

Caverion

Teknisk vedlikehold, teknisk inspeksjon, energieffektivisering, byggdokumentasjon

Teknisk totalleverandør av smarte, energieffektive og grønne bygg hvor folk trives. Vi er fagfolk som alltid leverer høyeste kvalitet – uavhengig av om vi bygger nytt, rehabiliterer, utfører serviceoppdrag eller drifter eksisterende bygg. Caverion er fagfolk som leverer smarte løsninger for grønne bygg og har spesialister innenfor alle tekniske fagdisipliner som elektro, rør, ventilasjon, automasjon, brann og sikkerhet.

Ved å modernisere og energi-effektivisere bygninger kan vi redusere et bygg sitt CO2-utslipp med 20-35 prosent. Caverions mål innen 2030, er å skape bærekraftige ringvirkninger gjennom våre løsninger, som gir en reduksjon av klimagassutslipp 10 ganger større enn vårt eget utslipp.

Vi tilbyr

- Rådgivning innen gjennomførbarhet, tekniske inspeksjoner og kontroller, simuleringer og miljøsertifikater.
- Design & engineering: Sikrer at lover, regler og forsikring overholdes.
- Prosjektledelse: Kompetanse innen alle tekniske fag. Prosjektledere som er tilgjengelige for deg i alle steg av prosessen.
- Teknisk service og vedlikehold: ServiFlex, Serviceprosjekt & Energispareprosjekter
- Smartview: alle eiendomsdata i eget dashboard. Følg med på effektiviteten til bygget og reduser kostnadene.
- EPC: Energisparekontrakt



DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE caverion.no

Foto: Caverion

Circle K

Firmakort, personkort, bulk, drivstoff, fyringsolje, elbil

Vi i Circle K kaller oss energistasjon, helt enkelt – fordi vi tilbyr energi til bilen og deg som er på farten. Vi er drivstoffgrossist og har en rekke terminaler og depoter som forsyner stasjoner og kunder i hele Norge. Du får samme betingelser på Best-stasjonene som hos Circle K rundt om i Norge.

Circle K har fokus på både sunn mat, bærekraft i innkjøp, ren bil og rent miljø. Circle K ønsker å velge de mest klimanyttige råstoffene i vårt biodrivstoff og bruker derfor ikke produkter som inneholder palmeolje. I 2019 brukte vi 51 % avansert biodrivstoff og 49 % konvensjonelt biodrivstoff. Vi vil bidra til at det skal være like enkelt å benytte elbiler som biler med forbrenningsmotor.

Firmakort drivstoff

Til biler under 3 500 kg tilbyr firmakort med rabatt på pumpepris, og truckkort til boler over 3 500 kg, med rabatt på listepris. Vi tilbyr også firmakort til elbil-lading.

Bulk

Alle typer drivstoff og fyringsoljer kan leveres med tankbil.



Foto: Cicrcle K

DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE circlek.no

Din HMS

HACCP, sykefravær, internkontrollsystem, bedriftshelsetjeneste, legionella



Medco dinHMS er den største norskeide og -ledede bedriftshelsetjenesten i Norge. Vi består av 200 engasjerte ansatte, fordelt på 24 avdelinger, samt 16 samarbeidspartnere over hele landet. Vi leverer BHT til en rekke ledende virksomheter, både små og store, privat og offentlig. Vi har alltid lagt vekt på å være fleksible og tilpasse oss våre kunders behov.

God helse og livskvalitet, anstendig arbeid og økonomisk vekst, stoppe klimaendringene og samarbeid for å nå målene (FNs bærekraftmål) er derfor de naturlige områdene hvor vi kan utgjøre en forskjell og bidra.

Vi tilbyr

1. Risikovurdering og kartlegging av fysisk og psykososialt arbeidsmiljø.
2. HMS: Informasjon og opplæring innenfor helse, miljø og sikkerhetsarbeid.
3. Sykefravær: Oppfølging og forebyggende arbeid.
4. HACCP: Bistand ved utarbeidelse av HMS-dokumentasjon, IK-mat (HACCP), IK-alkohol og Legionella-rutiner.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: Medco dinHMS er en av de største leverandørene av HMS-kurs i Norge. Våre kurs kan leveres som fysiske og/eller digitale samlinger, samt spillbasert e-læring. Opplæringen kan tilpasses medlemmenes behov og utfordringer.

Medlemmer får 6 % rabatt på ordinære priser på bedrifthelsetjeneste.

NETTSIDE mdco.no

DIREKTEDISTRIBUERT

Foto: Microsoft Power Point

Easy@work

Vaktlister, timeregistrering, HR-rutiner

Vaktlister, timefangst, HR med digital signatur på dokumenter.

Easy@work forenkler alle prosessene og gjør det enklere å drive ditt foretak, samtidig vil dine ansatte bli mer selvgående og ha bedre oversikt over sin arbeidshverdag. Vår fremste og viktigste oppgave er å bidra til en bedre arbeidshverdag til arbeidstakere i personintensive bransjer.

Systemet er fleksibelt, du velger modulene du trenger. Vi ønsker å hjelpe din bedrift til bedre oversikt, øke ansattes tilfredshet og at bedriften skal øke fortjenesten. Vi arbeider kontinuerlig med utvikling av vår portal, dette kommer deg og dine medarbeidere til gode.

Vaktlister: Se hvem som har vakt, er tilgjengelig, vaktbytter og enkelt behandle dine ansattes ferier.
Dashboard: Eget dashbord som du kan skreddersy. Chat med dine kollegaer, opprett grupper, send meldinger med vedlegg, motta lesebekreftelser.
HMS & drift: Strukturer hverdagen ved å lage sjekklister og gjøremål som er tilpasset din bedrift. Deleger oppgaver til ansatte eller team med tidsfrister. Alt oppdateres i sanntid.
Lønn: Systemet kalkulerer riktig lønn for dine ansatte, fastlønn eller timelønn. Tillegg, fravær, bonuser – lønn blir enkelt. Selvsagt har vi integrasjoner mot de ulike lønnssystemene.



DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE easyatwork.com

Foto: Easy@Work

Elavon

Transaksjon

Gjør det enkelt for kundene dine å betale slik de ønsker. Vi sørger for smidig håndtering av transaksjoner, og bygger betalingsløsninger som kan vokse i takt med deg og bedriften din. Elavon håndterer daglig korttransaksjoner med Visa, Mastercard, JCB, UnionPay, Diners Club og American Express for kunder verden over. Betaling med Vipps, Apple Pay, Samsung Pay, Fitbit Pay, osv. støtter vi også. Dessuten er vi bankuavhengige og håndterer over 180 valutaer.

Innløsning av transaksjoner, oppgjør, tilbakebetalinger og kundeservice – alt er sømløst med våre betalingsløsninger og du får alt i samme oppgjør. Med alt på én plattform har du full kontroll og strømlinjeformet rapportering. Vi tilbyr konkurransedyktige priser, raske oppgjør og kostnadsbesparende løsninger.



DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE elavon.no

Foto: Elavon

Elis Norge

Tekstil, arbeidstøy, matteservice, leieavtale

Elis Norge leverer tekstilservice og serviceløsninger til bedrifter og offentlige virksomheter over hele landet. Vi tilbyr blant annet utleie, vask og vedlikehold av arbeidstøy, matter og hygieneløsninger, tilpasset ulike bransjer og behov.

Løsningene våre bygger på en sirkulær servicemodell der produktene brukes om igjen, vaskes, vedlikeholdes og repareres for å forlenge levetiden. Det bidrar til å redusere behovet for nye produkter og til en mer effektiv bruk av ressurser.

Produktene distribueres og følges opp gjennom Elis' egne vaskerier, servicelokasjoner og distribusjonsnettverk. Våre sjåfører leverer rene produkter til kundene og tar samtidig med brukte produkter tilbake til vask og behandling. På denne måten håndterer Elis hele kretsløpet – fra levering og bruk til vask, vedlikehold og ny distribusjon.

Elis er en del av et internasjonalt konsern og har lang erfaring med profesjonell tekstilservice og løsninger som kombinerer kvalitet, hygiene og bærekraft.

Ta kontakt med Elis for å få tilsendt pristilbud.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE no.elis.com/nb

Foto: Elis

eSmiley

IK-mat, matsvinn

eSmiley tilbyr løsninger for mat- og serveringsbransjen. Våre digitale løsninger gjør det enkelt å opprettholde mattryggheten og minimere matsvinn i kjøkkenet. Med Digital IK-mat får du mer tid til å lage mat. Ved hjelp av et nettbrett i kjøkkenet eller på mobilen din utføres alle dine daglige kontroller og gjøremål enkelt og raskt. Ved tilsynsbesøk kan du med et tastetrykk vise Mattilsynet akkurat den informasjonen de ønsker å se.

Med SMS- og e-post varsling blir du påminnet før en kontroll utløper, og vi oppdaterer systemet etter nye forskrifter og regelverk. eSmileys konsulenter tilpasser systemet etter ditt kjøkken, slik at alt du trenger å konsentrere deg om er maten.

IK-mat: Oversikt over dagens kontroller og gjøremål. Skreddersydd internkontrollprogram og fareanalyse.
Support: Kostnadsfri support og brukerveiledning hverdager mellom 8-16.
Oppdateringer: Automatiske oppdateringer ved endringer i forskrifter og regelverk.Få varsling på SMS eller e-post for dine kontroller og gjøremål.
Check-In: En gratis tilleggsfunksjon som gir deg mulighet til å registrere gjester og spore smitte ved Covid-19 hvis tilfellet oppstår.
Foodwaste: Hjelper deg å måle, registrere, redusere og forebygge matsvinn i bedrifter. Dette bidrar til at våre kunder sparer kostnader, tid og ressurser – og ikke minst miljøet.

Avtalefordeler
50 % rabatt ved bestilling av Digital IK-mat.

NETTSIDE esmiley.no/



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: eSmiley

Gastroplanner

Bestilling QR, digital meny, timeregistrering, inventory, portal

Gastro Planner AS leverer en komplett løsning som dekker driftsbehovene til de fleste restauranter eller serveringssteder: nettbasert bookingløsning, bestilling via QR og take away, QR-meny, timeregistrering, Inventory, digital vinmeny og portal. Hver enkelt kunde bestemmer selv hvilke moduler og løsninger de ønsker å ta i bruk.

Gjennom våre løsninger er vi også med å bidra til at våre kunder kan nå sine mål innen bærekraft og miljøsertifiseringer. Blant annet har vi utviklet en digital vinmeny som gjør at våre kunder slipper å ha menyer på papir og slipper å trykke opp stadig nye menyer ved endringer.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE gastroplanner.no

Foto: Gastroplanner

Ishavskraft

Strøm, energirådgivning

Ishavskraft leverer strøm til bedriftskunder i hele landet. Vi finnes for dere på kontorer i Tromsø, Alta, Oslo, Bergen og Kristiansand. Det viktigste vi gjør, er å sikre den beste kundeopplevelsen. Våre ansatte har lang ansiennitet, kan strøm og ser deres behov.

En viktig del av leveransen er Ishavskraft-appen for privatkunder og portalen Ishavskraft Online bedrift.

Ishavskraft er ISO-sertifisert etter standardene Kvalitet, Arbeidsmiljø og Miljøledelse og har rapportert på og jobbet for å redusere våre klimagassutslipp i en årrekke. Vi deler årlig ut store beløp til aktiviteter for barn og unge.

Ishavskraft arrangerer jevnlig webinar i blant annet strømprisutsikter og energieffektivisering. Mer info finner du på deres nettside eller nyhetsbrev.



DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE bedriftskunde.ishavskraft.no/

Foto: Ishavskraft

Kasse og Butikkdata

Internkontroll, bookingsystem, kassasystemer, korttransaksjoner, betalingsterminaler

Kasse & Butikkdata AS (KBD) skal være den mest foretrukne totalleverandør av kasse-betalingsløsninger og tilbehørsprodukter innenfor Hospitality og Retail i Norge.

Vi tilbyr:

- Susoft butikkdata for alle bransjer
- Hardware
- Androidbaserte POS-systemer
- Nettbutikk-løsninger
- Betalingsterminaler fra Verifone, Nets og Westpay
- Kassaruller
- Servitør-pagere
- Brikkesystemer for utlevering av mat
- Online bordbooking
- Vekter, skannere og andre tilbehørsprodukter
- Support, service og deling av kunnskap

Vi jobber med å øke levetiden på våre produkter og øke gjenbruk og gjensalg av produktene. I tillegg jobber vi med å redusere strømforbruk.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs.



DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE kbd.as

Foto: Kasse og Butikkdata

Nets

Bookingsystem, kassasystemer, korttransaksjoner, betalingsterminal

Nets har gleden av å tilby betalingsterminaler og kortinnløsning til ekstra hyggelige priser for medlemmer av NHO Reiseliv Innkjøpskjeden. Det betaler seg å være kunde hos oss.

Nets formidler betalinger enkelt og sikkert, når betalingsløsninger skal bidra til å skape vekst, framdrift og gjøre hverdagen litt enklere for virksomheter og forbrukere på tvers av Europa. Vårt formål er å bidra til vekst ved å forenkle transaksjoner og å gi mennesker og bedrifter mulighet til å nyte tettere relasjoner og sikre mangfold i betalinger.

Betalingsløsninger: Nets leverer komplette betalingsløsninger og leie av stasjonær eller mobil betalignsterminal.

Betalingskort: Nets har kortinnløsning av verdens mest brukte betalingskort: Mastercard, Visa, JCB og UnionPay.

Nets vil sikre robusthet i digitale betalingsinfrastrukturer og beskyttelse for sluttbrukere mot svindel. Som del av Nexi Group skal vi nå NetZero innen 2040.



Foto: Nets

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE payments.nets.eu/nb-NO

Nor Tekstil

Arbeidstøy, matter, mopper, vaskeri

Nor Tekstil er Norges ledende aktør innen tekstilservice og vaskeritjenester, med over 50 års erfaring i det norske markedet. Samlet består konsernet av 26 vaskerier fra Kristiansand i sør til Kirkenes i nord. Hver dag sprer vi Ren Glede til mennesker over hele Norge. Vi er en totalleverandør av arbeidstøy, matter og mopper, hotell- og restauranttekstiler til alle bransjer.

Siden 2008 har vi halvert forbruket av vaskevann og redusert energiforbruket med mer enn en tredjedel per kilo vasket tøy. Vi har svanemerket størstedelen av produksjonen vår, og har per i dag 17 svanemerkede vaskerier. I 2025 ble 97 % av tekstilene vi mottar vasket ved et svanemerket vaskeri, og 74 % av våre innkjøpte tekstiler var miljøsertifiserte.

Leieavtale

Du leier produktene, vi henter, vasker og leverer dem tilbake - til avtalt tid og sted.

Stedlig avtale
Innkjøpskjedens medlemmer må signere stedlig tilknytningsavtale med lokalt vaskeri for å tilslutte seg avtalen.

Leveringsbetingelser
Avtales direkte med medlem.

Oversikt over Nor Tekstil sine lokale vaskerier **KLIKK HER**

NETTSIDE nortekstil.no



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: Christine Baglo, Visit Norway

Matvett

Kutt matsvinn, økonomi, kurs

Matvett er mat- og serveringsbransjens selskap for å forebygge og redusere matsvinn i Norge. Målet med arbeidet er å bidra til at matsvinnet i Norge halveres innen 2030, i tråd med «Bransjeavtalen om reduksjon av matsvinn» og FNs bærekraftsmål.
Matvett jobber tett med bransjeorganisasjoner, aktørene i matbransjen, forsknings- og fagmiljøer, kommunikasjons- og innsiktsbyråer, internasjonale nettverk og myndigheter, fordi samarbeid mellom ulike aktører er helt nødvendig for å finne effektive og varige løsninger for å forebygge matsvinn, både innad i matbransjen og ut mot forbrukerne.

Matvett har som ambisjon å inspirere og medvirke til at aktørene i norsk matbransje reduserer sitt matsvinn og med det oppnår bedre lønnsomhet samt bidrar positivt til reduserte klimagassutslipp og bedre ressursfordeling i samfunnet.

KuttMatsvinn Servering 2030
Som medlem av NHO Reiseliv Innkjøpskjeden kan du bli en del av Matvett sitt bransjeprogram KuttMatsvinn Servering 2030 kostnadsfritt. Som deltaker får du tilgang til:

- Felles verktøy for måling og rapportering
- Felles verktøy for opplæring av ansatte
- Felles grafisk profil og kommunikasjonsaktiviteter ut mot gjestene
- Fokus på inspirasjon og tiltak som bidrar i arbeidet
- Felles forum for erfaringsutveksling og inspirasjon



NETTSIDE NHO Reiseliv: KuttMatsvinn Servering 2030

Foto: Matvett

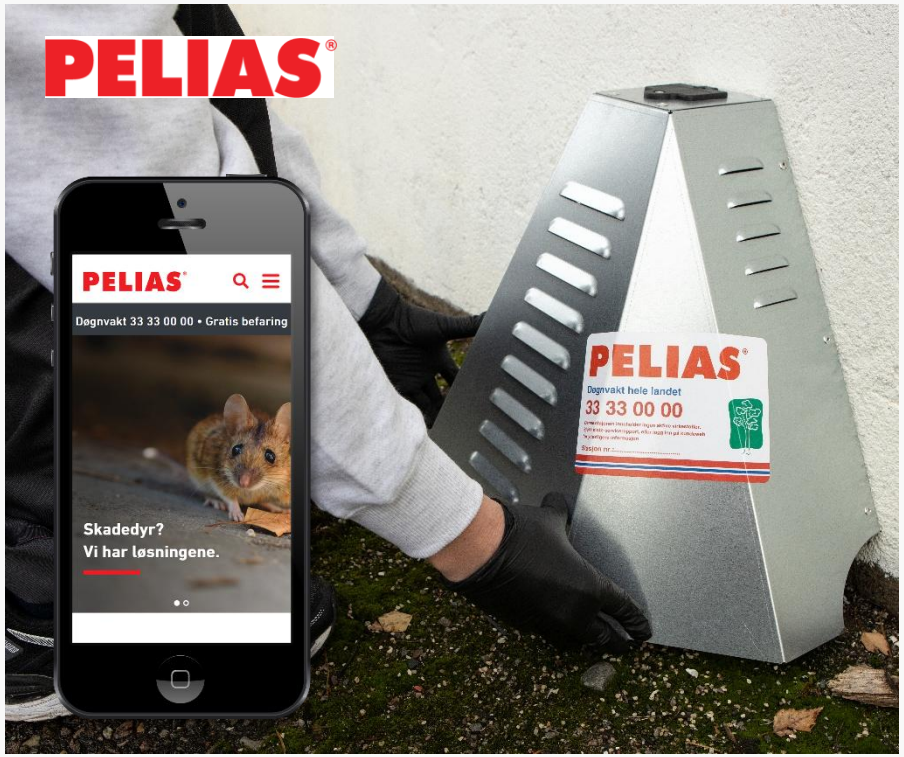
PELIAS Norsk Skadedyrkontroll

Skadedyrkontroll, mattrygghet, HMS, Teknisk entreprenør

PELIAS Norsk Skadedyrkontroll er leverandør av tjenester innen skadedyrdyrkontroll, mattrygghet og hygieneservice. Kjøp av alle våre tjenester og produkter er bonusgivende. PELIAS er landsdekkende leverandør. Våre skadedyrkontrollører er utdannet og offentlig godkjente av Folkehelseinstituttet, og våre konsulenter er høyt utdannet innenfor matsikkerhet.

Vi har satt oss konkrete miljømål for å sikre minst mulig miljøbelastning. Våre viktigste fokusområder er overgang til el-bil, giftfrie løsninger for skadedyrbekjempelse, og gode avfallssystemer for kildesortering av avfall, som sikrer at mest mulig går til gjenvinning. Målet er at PELIAS at vi ikke skal sette negativt avtrykk på miljøet innen utgangen av 2027.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: Alle kurs skreddersys iht. kundens behov. Innenfor skadedyr kan vi bl.a. tilby veggedyrkurs, forebyggende skadedyrkontroll m.m. Innenfor mattrygghet kan vi tilby bl.a. hygienekurs, HACCP kurs m.m.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE pelias.no

Foto: PELIAS Norsk Skadedyrkontroll

Phonero

Telefoni, bredbånd, datatjenester

Phonero tilbyr smarte og kostnadseffektive mobil- og kommunikasjonsløsninger for små og store bedrifter i Norge. Vi leverer mobilabonnement, sentralbordløsninger, sikkerhetsfunksjoner og skyløsninger tilpasset alle behov. Med høy kundetilfredshet og fokus på kvalitet, sikkerhet og enkelhet, er vi en pålitelig samarbeidspartner for bedrifter som krever mer av sin mobilleverandør.

Mobilabonnement: Mobilabonnement med konkurransedyktige betingelser og rabatter for medlemmer i NHO Reiseliv Innkjøpskjeden.

Nettslett: Sikkerhetstjeneste som er inkludert gratis i alle mobilabonnement. Bidrar til å beskytte brukerne mot digitale trusler og mobilsvindel.

Trygg surfing: Beskytter mot blant annet phishing, malware, cryptomining og ransomware. Phonero Sky: Skylagring med ubegrenset lagring av bilder, videoer og dokumenter. Data lagres sikkert i Norge. Tjenesten har også AI-basert bildesøk for å finne og organisere bilder.

Kostnadsdeling: Løsning der bedriften kan sette regler for hvilke mobilkostnader bedriften dekker, og hvilke kostnader den ansatte betaler selv. Inkludert i avtalen.



DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE phonero.no

Foto: Rent-Gruppen

Rent-Gruppen

Arbeidstøy, matter, mopper, håndklær, duker

Rent-Gruppens partnere består av engasjerte vaskeribedrifter med lange tradisjoner og personlig service. Vi kan tilby vask og utleie og administrasjon av tekstiler.

Rent-Gruppens vaskerier er bedrifter med lange tradisjoner og stolthet. Utviklingen av det enkelte vaskeri har skjedd gradvis og resultert i en allianse bestående av moderne industrielle vaskerier som leverer over hele Norge. Samtlige av vaskeriene har høy kapasitet og svært tilpasningsdyktige.

Vi i Rent-Gruppen stiller svært strenge krav til oss selv med tanke på kvalitet, miljø og sikkerhet. På bakgrunn av dette er samtlige av våre vaskerier medlem i NRV eller tilsvarende, og ISO sertifisert (ISO 14001).

Innkjøpskjedens medlemmer må signere stedlig tilknytningsavtale med lokalt vaskeri for å tilslutte seg avtalen.

Vaskerier tilknyttet avtalen med NHO Reiseliv Innkjøpskjeden:

- Textilia Trondheim (Lensvik & Trondheim)
- Tekstil-Vask (Haugesund)
- Stil Tekstilservice (Ski)
- Textilia Lillehammer (Lillehammer)
- Vest Industrivask (Måløy)
- Lom Vaskeri (Lom)

NETTSIDE rent-gruppen.no



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: Rent-Gruppen

Retura Norge

Avfallshåndtering, avfallsløsninger, gjenvinning, HMS

Retura er en gjenvinningsaktør som tilbyr alt av avfallstjenester til kunder i hele landet. Det som gjør Retura unikt er at vi er lokale, samtidig som vi er en nasjonal kjede.

Vi ønsker å ta i bruk de beste og mest bærekraftige løsningene så nært som mulig uten at det skal føre til lange transportruter eller eksport av avfallet. Mest mulig skal komme til materialgjenvinning eller energigjenvinning i nærmiljøet. Vi har mange spennende eksempler som trevirke som blir til sponplater som igjen blir brukt til å sette opp nybygg i Verdal til matavfall som går til larvefôr som igjen blir fiskemat som til slutt havner på middagsbordet.

Tjenester

- Rådgivning
- Miljørapportering
- Sorteringsmateriell: Med våre sorteringsgeneratorer kan du sette sammen din egen sorteringsguide og sorteringsveileder.

Leveringsbetingelser

Tømming foregår hovedsakelig mandag-fredag i tidsrommet 07-16. Tømming utenom normaltid kan avtales med hvert enkelt medlem.

Responstid:

- Bestilling før kl. 12:00- henting samme dag (i sentrale strøk)
- Bestilling etter kl. 12:00-henting påfølgende dag

NETTSIDE retura.no



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: Retura

Staffers

Sjømat, delikatesse

Staffers er en digital jobbmarkedsplass som kobler hoteller, restauranter, event og barer med kvalifiserte arbeidstakere, både for korttidsoppdrag og faste stillinger.

Vi har Nordens største bransjenettverk med over 20.000 registrerte jobbsøkere i Norge og over 150.000 i EU-området som er relevante for faste stillinger. Staffers er en offisiell samarbeidspartner av EURES som gjør det enklere for Norske bedrifter å finne og rekruttere dyktige medarbeidere fra hele EU.

Det som skiller Staffers fra andre bemanningstjenester er at du som bedrift velger selv hvem som skal få oppdraget og det er en åpen kommunikasjon med arbeidstakerne både før og etter oppdraget.

Staffers jobber for et bærekraftig arbeidsmarked og brenner for å skape muligheter og fleksibilitet for arbeidstakere. Staffers var en pioner i serveringsbransjen som bidro til å skape ryddige forhold i bransjen. Vi har menneske i fokus og mener at den individuelle skal kunne bestemme hvordan de selv ønsker å jobbe og bruke sin tid. Vi legger til rette for et trygt og fleksibelt arbeidsliv for unge mennesker.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: Videokurs i bartending og servering for unge som er på vei inn i bransjen.



DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE staffers.no

Foto: Dimensions Canva/Getty Images

Storebrand | NHO Pensjon

Forsikring, cyber, yrkesskade, gruppeliv

NHO Reiseliv tilbyr en eksklusiv medlemsfordel på pensjon i samarbeid med Storebrand. Gjennom denne avtalen får bedriften din markedsledende betingelser, samtidig som du drar nytte av Storebrands toppscore i kundetilfredshet (ifølge Norsk Kundebarometer 2024).

I tillegg til gunstige vilkår på pensjon, kan du se frem til god service for både bedriften og de ansatte. Med NHO Reiseliv sin medlemsfordel kan du altså sikre deg en solid pensjonsløsning og fornøyde ansatte.

Gå til Storebrand sine nettsider for:

- Bedriftsveilederen: sjekk pris på pensjon
- Over 50 ansatte? Be om tilbud
- Pensjonskalkulator: sjekk hva andre i bransjen sparer
- Kundereferanser



Foto: NHO Forsikring

DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE storebrand.no/bedrift/vare-tjenester/samarbeidsavtaler/nho-pensjon

Söderberg & Partners | NHO Forsikring

Forsikring, cyber, yrkesskade, gruppeliv

Forsikring er en viktig del av å sikre dine ansatte og bedriften din mot uventede hendelser og ulykker som kan koste deg dyrt. Med NHO Forsikring sikrer du at alle medarbeidere er beskyttet, om uhellet skulle være ute. Som del av medlemskapet i NHO Reiseliv, har du tilgang til NHO Forsikring - som gir deg konkurransedyrktige betingelser på forsikring hos Söderberg & Partners.

Forsikring tilpasset din hverdag i reiselivet
En jobb i reiseliv betyr ofte at du har mange varierte oppgaver. Derfor trenger bedriften en yrkesskadeforsikring som dekker alle ansatte, uansett om de jobber på kjøkkenet, på lageret, i resepsjonen eller som turistguide.

Spesielt gode betingelser på yrkesskadeforsikring
Fordi NHO forhandler på vegne av mange, store og små bedrifter, får du bedre tilbud og lavere priser enn om du skulle forhandlet selv.

I tillegg får du spesielt gode betingelser på yrkesskadeforsikring som er skreddersydd for reiselivsnæringen – til fast pris. Dette gir deg og dine ansatte ekstra trygghet i hverdagen.



DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE soderbergpartners.no/nho-forsikring

Foto: NHO Forsikring

KAFFEBAR

Hakone Coffee



Illustrasjonsfoto: Karl Fredrickson, Unsplash

"Med NHO Forsikring i ryggen kan teamet konsentrere seg om kvalitet, kundeservice og vekst, uten å bruke unødvendig tid på forsikringsadministrasjon. Det gjør at vi kan holde fullt fokus på vårt mål: Å servere best mulig kaffe og service til folk.

Camilla Svanberg
Daglig leder, Hakone Coffee

Hakone Coffee kombinerer japansk minimalisme og effektivitet med norsk åpenhet og varme – i sine seks kaffebarer i Oslo. Hakone Coffee har vært medlem i NHO Reiseliv Innkjøpskjeden siden 2024.

Telenor

Telefoni, mobil, bredbånd, datatjenester, abonnement

Telenor Norge er landets største digitale tjenesteleverandør innenfor mobil, fiber og TV-tjenester. Hver dag jobber vi for å lede an i digitaliseringen av Norge og utvikle de beste digitale sikkerhetstjenestene for våre kunder.

Samfunnsansvar ligger i hjertet av virksomheten vår. Vi jobber for å maksimere telekommunikasjonens samfunnsnytte, skape verdier for hele samfunnet og bidra til en bærekraftig fremtid.

- Mobiltjenester: mobilabonnement med ubegrenset data eller datapakker etter behov. Grunnleggende sikkerhet er inkludert i alle abonnement. Selvbetjent ansattportal. Mobilt Bedriftsnett gir deg sentralbordet i lomma.
- Ekstra sikkerhet: Beskytt mobilen mot trusselaktører og digitale dataangrep med SafeZone.
- Bredbånd: Enkelt på nett med en rask, sikker og stabil løsning. Velg mellom fiber, trådløst bredbånd, mobilt bredbånd og WiFi Connect.

En Telenor-rådgiver kan kartlegge ditt behov og gi et tilbud som både sikrer og effektiviserer din bedrift. Vi har også døgnåpen kundeservice for alle bedriftskunder.



DIREKTEDISTRIBUERT

NETTSIDE telenor.no/bedrift/forbundsavtaler/1001/

Foto: Telenor

NHO Reiseliv
Innkjøpskjeden

SAMARBEIDSPARTNERE

Nonfood

Våre direktedistribuerte leverandører av nonfood.

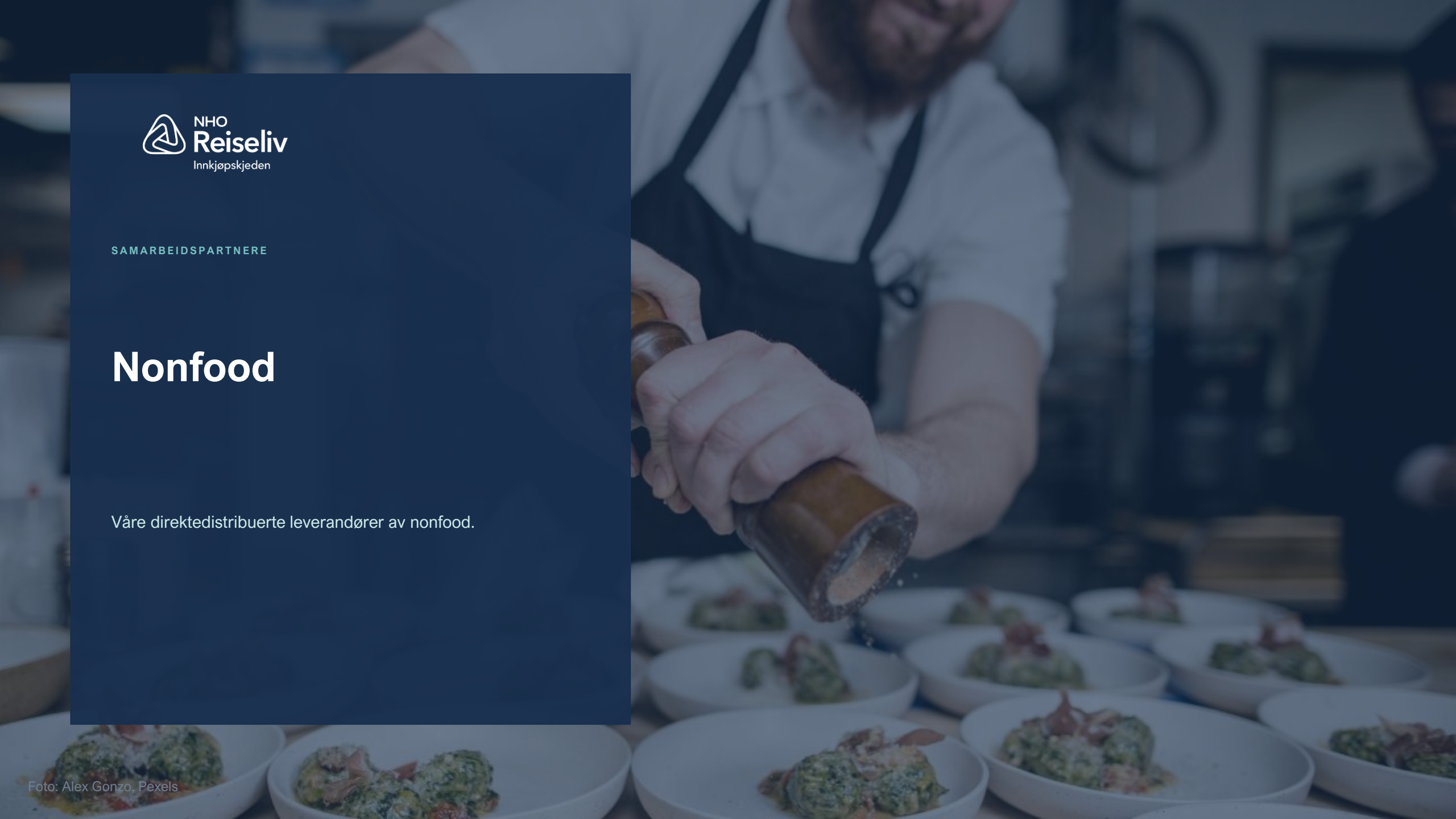


Foto: Alex Gonzo, Pexels

Culina

Dekketøy, serveringsutstyr, kjøkkenutstyr, buffetutstyr, roomservice-artikler

Culina er ledende leverandør av kjøkken og serveringsutstyr til storhusholdning i Norge. Med over 7000 lagerførte varer og mer enn 20.000 varer i sortiment har vi noe for alle typer steder, enten det er en barnehage, aldershjem, stjernerestaurant eller konferansehotell. Vi bistår i konseptutvikling og veiledning, med mål om å tilby de rette produktene til kundens behov.

I Culina definerer vi samfunnsansvar som en langsiktig forpliktelse til å lykkes forretningsmessig gjennom arbeidsmetoder som ivaretar etiske verdier, mennesker, miljø og natur.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: opplæring i kjøkkenmaskiner, teknikkurs espumaflaske, kurs i ulike redskaper, knivsliping, smakinger med ulike vinglass. I tillegg produktopplæring knyttet til Kuttmatsvinn og IK-mat.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE culina.no/homeo

Foto: Culina

Gastronaut

Dekketøy, serveringsutstyr, kjøkkenutstyr, buffetutstyr, roomservice-artikler

Gastronaut er din ledende totalleverandør av profesjonelt utstyr til storkjøkken og serveringsbransjen i Norge. Som et agenturfirma med eksklusive avtaler, tilbyr vi et nøye utvalgt sortiment av markedets beste produkter innen kjøkkenutstyr, glass, servise, oljer, eddiker, andre delikatesser, samt kull og kullgriller beregnet på storhusholdning. Blant våre anerkjente merkevarer finner du Zwiesel Fortessa, De Buyer, Mepra, Josper, Pacojet, Revol, Churchill, Villeroy & Boch, Toufood og Sosa Ingredients.

Vår lange bransjeerfaring, dype produktkunnskap og høye leveringsberedskap sikrer at vi kan levere kvalitetsprodukter til konkurransedyktige priser. Vår kundebase inkluderer landets fremste hoteller, restauranter, kantiner, barer samt B2B.

Innbytteordning skreddersydd for bransjen
Gjennom ordningen BonCirculé tilbyr Gastronaut å kjøpe tilbake gammelt dekketøy for gjenbruk eller resirkulering. Utbetalt beløp kan brukes til å kjøpe nytt (eller brukt) utstyr hos Gastronaut.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE gastronaut.no

Foto: Gastronaut

Greenway

Emballasje, borddekning, profilering

Ingen fossil CO_2 - Ingen mikroplast – 100% Klimanøytralt – Sosiale sertifikat – Første med Svanemerket på våre palmeblader i 2015 – Alle produkter er 100% bionedbrytbare og dermed på lag med naturen. Alle nødvendige sertifiseringer på miljø, matvaresikkerhet og sosial etisk handel!

Er du Gen Z eller har kunder som er Gen Z er Greenway-Norge AS sine produkter et perfekt valg fordi de tar fremtiden til ungdommen på alvor!

Alle produkter er klimanøytrale. Dette fordi produktene primært er laget av naturens avfall som har samlet CO_2 i sitt sesonglange liv. Ut over der kommer AWD-prosjektet som har hjulpet mer enn 70.000 bønner i India på flere områder. Risproduksjon står for 24-30% det totale vannforbruket og AWD-prosjektet (Alternate, Wet and Dry) gjør at vannforbruk og CO_2 avtykk er redusert med rundt 50%. I tillegg har bøndene fått bedret kommunikasjon, samhold og en rekke andre forhold. Dette prosjektet på toppen av allerede miljøvennlige og bærekraftig produksjon gjør at alle produkter er 100% klimanøytrale.

Leveringsbetingelser
Reell frakt belastes. Fraktfritt i Sør-Norge ved bestilling over 10.000 kr.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE greenway-norge.no

Foto: Greenway

Interflora

Blomster, dekorasjon, firmagaver

I alle våre Interflora-butikker finner du faglærte, kreative blomsterdekoratører. Disse bistår deg gjerne med ideer og forslag til alle anledninger, enten det er større arrangementer, faste leveranser av dekorasjoner, eller snittblomster i gave til kunder eller ansatte. Vi stiller høye krav til oss selv, og gjennomfører strenger kvalitetskontroller fra jord til bord.

10 % medlemsrabatt
Medlemmer av Innkjøpskjeden gis 10 % rabatt på alle varegrupper i nettbutikken Interflora.no

Leveringsbetingelser
Blomster bestilt før kl.09 vil bli levert innen kl. 16 samme dag. Leveranser til privatadresser gjennomføres etter kl.16. Ved leveranse til et bestemt klokkeslett vil ekstra frakt tilkomme av miljøhensyn. Frakt og omkostninger har lik pris i hele landet, og rabatteres med kr. 15. Samme vilkår gjelder for utenlandsordre.



DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE interflora.no

Foto: Interflora

JYSK Business to Business

Interiør, tekstiler, sengetøy, dekorasjon, gaver

JYSK er en internasjonal retailkjede som selger “alt til hjemmet”. På dansk betegner “JYSK” hva som helst eller - som Lars Larsen - hvem som helst fra Jylland, og ordet assosieres ofte med nøysomhet, grundighet og ærlighet - tre verdier som Larsen selv alltid har identifisert seg med. JYSK står for pålitelighet, og en avtale er alltid en avtale. Er du ute etter et godt tilbud på dyner, puter, madrasser, møbler, sengetøy, håndklær eller andre varer som finnes i våre butikker, ta kontakt med oss på B2B-avdelingen.

JYSK har ambisiøse planer om å halvere utslippene av klimagasser fra strømforsyning og oppvarming av alle våre butikker, distribusjonssentre og kontorer innen 2030. Vi involverer også forsyningskjeden og transportpartnerne våre, og målet er å være karbonnøytrale i alt vi gjør innen 2050.

Kundekort: Alle medlemmer må søke om bedriftskonto, for å f tilgang til medlemsfordelene. Søker vil motta et kundenummer pr. mail med innloggingsinformasjon på Jysk.no. I løpet av 5 virkedager vil søker motta et kundekort på sin Wallet. Det elektroniske kundekortet eller kundenummeret kan brukes ved handel på nett eller i butikk.

Leveringsbetingelser
Det gis fri frakt på bestillinger over 50.000 NOK, ordre under 50.000 NOK avtales i hvert enkelt tilfelles.



DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE jysk.no/jysk-b2b

Foto: JYSK Business to Business

Kid Bedrift

Tekstiler, dyner og puter, gaver, solskjerming

Siden starten i 1937 har Kid inspirert mange til å skape hyggelige rom. Vi tilbyr et stort utvalg av interiør og tekstiler til svært gode priser. Dyner og puter til hotellrommet, persienner til kontoret eller lykter til restauranten - vi har det du trenger. Avtalepriser tilbys på fult sortiment uansett hvor du velger å gjøre dine innkjøp.

«Handle med hjertet» er Kid sitt konsept for bærekraft og samfunnsansvar. Vår eier Kid Group har fått sine miljømål verifisert av Science Based Targets, som bl.a. innebærer at vi skal redusere CO2-utslippene våre med minst 50% innen 2030. Noen av våre miljøsertifiseringer som gjelder ulike produkter: Øko-Tex-sertifisering av råvarer, Svanemerket, RDS, RWS, GOTS, OCS.

Du kan handle på den måten som passer deg best – på nettet eller i en av Kid sine butikker spredd over hele landet.



DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE kid.no/bedrift

Foto: Kid Bedrift

Kitch’n Bedrift

Dekketøy, serveringsutstyr, kjøkkenutstyr, buffetutstyr, roomservice-artikler

Kitch’n Bedrift er Homeco-konsernets satsing på bedriftsmarkedet i Norge. Med over 3,4 milliarder kroner i omsetning har Kitch’n-konsernet betydelig innkjøpskraft, kompetanse og markedsposisjon innen kjøkken- og serveringsutstyr.

Bærekraft er integrert i virksomheten, og vi arbeider etter prinsippene i CSRD. Fra vårt logistikksenter på Bryne sikrer vi effektive og presise leveranser. Kitch’n Bedrift tilbyr over 32.000 varelinjer samlet hos én leverandør med høy leveringssikkerhet. Vi bygger på solid erfaring fra privatmarkedet, og tar denne kompetansen med oss inn i bedriftsmarkedet. For deg betyr det høy leveringssikkerhet, konkurransedyktige betingelser og tilgang til produkter som dekker både praktiske behov og helhetlige opplevelser.

Fordeler med Kitch’n Bedrift

- Tilgang til et av Nordens største digitale varehus
- En leverandør som er forpliktet til EU’s strenge krav til GPSR, med flere fokusområder. Blant annet ESPR, som gjelder produktkrav knyttet til bærekraft, sirkularitet og energieffektivitet
- Årsbonus på alle varer
- 10% rabatt i hele nettbutikken
- Fraktfritt ved ordrer over 2000,- i hele Norge
- Over 220 leverandører

NETTSIDE kitchnbedrift.no



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: Kitch’n Bedrift

Linde Gas

Gassutstyr, propan, kullsyre

Linde Gas AS er et industrigasselskap som leverer gass til Horeca-markedet. Dette kan være gasser som propan, kullsyre (C02) og diverse blandingsgasser. Til hoteller, restauranter og barer leverer vi bl.a. propan, kullsyre (BIOGON C) og blandingsgasser (BIOGON NC/NCO), propan, karbondioksid til øl og mineralvann, diverse gassblandinger til øl (CO2 og nitrogen) og gassblandinger i modifisert atmosfære.

Linde Gas AS har et forhandlernettverk som dekker hele landet, hvor kunder selv kan hente gass eller bestille gassen levert til sin lokasjon. I tillegg kan Linde Gas AS tilby nødvendige serviceavtaler og sikkerhetskurs knyttet til sikker gasshåndtering.

Vi ser en systematisk integrasjon av ulike metoder for kvalitet og miljøvern i alle våre arbeidsprosesser, sammen med produkt- og arbeidsplassikkerhet, som et grunnkrav for å kunne tilby sikre, miljøvennlige og kostnadseffektive produkter og tjenester.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: Sikker håndtering av gass. Teori, demonstrasjon og praktiske øvelser med utgangspunkt i lovkrav. Kan skreddersys.

Leveringsbetingelser
Produktene leveres etter bestilling normalt innen 3 arbeidsdager. For levering av produkt i pakker med glassflasker, flyttbare kar, flyttbare tanker og tørris og spesialgasser gjelder særskilte rutiner.

Bruksrettavtale: Som glaskeglasskunde kan det være lønnsomt for deg å bruke vårt tilbud på bruksretter. Du forskutterer leien for et år av gangen i en bestemt periode. Brukesrettavtale er ikke partnerbonusgivende

NETTSIDE linde-gas.no



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: Linde Gas

Livv

Renhold, renholdssystem, papirprodukter

Livv leverer et av Nord-Europas største tilbehørsutvalg for hotell- og restaurantbransjen. Hos oss finner du også møbler, belysning, tekstiler og interiørdetaljer for kontorer, hoteller, restauranter og konferansefasiliteter. Vi har leverandører over hele verden. Hvis det er noe du trenger i tillegg til det som står på nettsiden, hjelper vi deg gjerne.

Livv bruker kun leverandører som benytter miljøvennlige råvarer og produksjonsprosesser. Underleverandører skal unngå miljøskadelige materialer og følge ansvarlige produksjonsmetoder. Livv er sertifisert etter både ISO 9001 (kvalitet) og ISO 14001 (miljø). I tillegg har vi et kvalitetsstyringssystem som oppfyller kravene i ISO 9001. Vi planlegger produksjon og leveranser i samarbeid med kundene for å redusere unødvendige forsendelser og utslipp. Vi benytter *DHL Skicka Grönt* etter beste evne for å bidra til fossilfri og klimasmart transport.

NETTSIDE livv.se

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: Livv

Lubeco

Oppvask, renhold, renholdssystem

Uansett om du driver restaurant, cafe, hotell eller barnehage har vi kunnskapen og de produktene du trenger. Vi tilbyr deg rent resultat med god økonomi, og vårt mål er å skape en problemfri hverdag for deg som kunde.

Lubeco er spesialist på kjøkken og oppvask, og vi leverer alle hygieneprodukter en storhusholdning trenger. Våre ansatte monterer doseringsanlegg og dispensere kostnadsfritt, samt gir opplæring i bruk av produkter og riktig dosering. En driftsikker oppvaskmaskin er hjertet i hele produksjonen når man serverer mat. Derfor sjekker vi blant annet slanger, vaskearmer, temperatur og riktig dosering når vi besøker dere.

Lubeco har klare mål og visjoner som er godt forankret i organisasjonen og gjennomsyrer alle våre beslutninger fra produktutvikling, produksjon, transport, ansatte og samarbeid med kunder og leverandører. Vi jobber med både kortsiktige og langsiktige mål som hvert år blir målt, og resultatene evalueres opp imot FNs bærekraftsmål i vår rapport til Miljøfyrtårn.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: Oppvaskkurs; optimalisering av oppvask med tanke på personell, tidsbruk og kostnadseffektivitet.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE lubeco.no

Foto: Lubeco

Maske

Emballasje, papir, borddekning, dekorasjon, profilering

Maske AS er en ledende leverandører av forbruksmateriell til privat og offentlig sektor, med mer enn 10 000 lagerførte artikler i sortimentet innen produktområdene helse, renhold, kantine/kjøkken, emballasje, kontor/skole, datarekvisita og belysning. Maske leverer raskt og effektivt direkte til kunder over hele landet via to fullsortiment-lagre på Vinterbro utenfor Oslo og Tiller i Trondheim.

Maske er Miljøfyrtårn, og stolte over å være den første i vår bransje som ble klimanøytrale. Vi nærmer oss 100% nullutslippsleveranser i de store byene i Norge. I Maske AS tar vi samfunnsansvar og vi satser store ressurser på en bærekraftig utvikling, hvor miljø, menneske- og arbeidsrettigheter har stort fokus. Vårt medlemskap i Etisk Handel Norge (EHN) bidrar til Maskes offensive satsning på disse avgjørende områdene.



PARTNERBONUS DIREKTE | **NETTHANDELBONUS** | **DIREKTEDISTRIBUERT**

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE maske.no

Foto: Maske

Myhrvold-Gruppen

Kjøkkenutstyr, drikkeutstyr, serveringsutstyr, elektrisk, dekketøy

Myhrvold-Gruppen har levert maskiner og utstyr til matvarebransjen i flere generasjoner. Vi er engasjert i verdikjeden som springer ut fra bondens gård til matindustrien, dagligvarebransjen, samt i ulike storkjøkken i hoteller, restauranter og kantiner m.m.

T. Myhrvolds virksomhet bygger på sirkulære prosesser der både vi og våre kunder tjener på at våre produkter varer så lenge som mulig. Å forlenge produktenes levetid ivaretas av et landsdekkende serviceapparat som tilbyr vedlikehold og service på alle våre apparater. Når levetiden er over har vi et mål om at alle våre produkter skal resirkuleres ved gjenvinning.



DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE myhrvoldgruppen.no/om-oss/storkjokken

Foto: Myhrvold-Gruppen

Norengros

Emballasje, papir, borddekning, dekorasjon, profilering

Norengros er Norges største totalleverandør av forbruksvarer. Vi er en landsdekkende kjede. Vår logistikkløsning basert på lokale fullsortimentslagre gir unik tilgjengelighet og hurtig distribusjon til alle våre kunder. Vårt sortiment dekker områdene Kontor og datarekvisita, Emballasje, Medisinske forbruksvarer, Storhusholdning og Møbler og inventar.

Norengros gjør kundene mer bærekraftige gjennom reduksjon av deres klimaavtrykk. Vårt bærekraftarbeid har vi delt opp i 5 målområder som sikrer at vi jobber i hele verdikjeden. Norengros fører klimaregnskap, og jobber mot å være markedsledende på «grønt sortiment».

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: opplæringsverktøyet XtraMile. E-læringsportal med kurs innen f.eks. Antibac, «Frisk på Jobben», Katrin Academy (papirskole, Katrin – introduksjonsfilm dispensere), Essity (Tork EasyCube og Tork introduksjons-videoer - påfylling av dispensere), Mölnlycke Health Care (sårbehandling), Smith & Nephew (sårbehandling) og Nutricia (ernæring).

Leveringsbetingelser

Alle ordre over 1500 kr (eks. mva.) leveres fraktfritt i hele Norge. For ordre under minimumsbeløp faktureres faktiske fraktkostnader samt et småordretillegg på 150 kr.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE norengros.no

Foto: NorEngros

Sverre W. Monsen

Arbeidsklær, tekstil, duker

Sverre W. Monsen AS er Norges ledende leverandør av arbeidstøy, uniformer og andre tekstiler til helsevesenet, vaskerier, hotell, restaurant og cateringbransjen, næringsmiddelbedrifter og facility. Vi er også en stor leverandør av tekstiler til skip og offshoreinstallasjoner i inn- og utland. Sverre W. Monsen har vært en solid og stabil leverandør siden 1868, og vi har i alle år jobbet tett med kundene for å finne de beste og mest fleksible løsningene. Vi leverer alt fra frotté, sengetøy, dyner og puter, madrasser, badekåper, engangs badetøfler, duker, servietter.

Vi i Sverre W. Monsen jobber målrettet med tiltak innen miljø og sosiale forhold for å sikre en mer bærekraftig tekstilindustri. Vi jobber konkret for å redusere vårt klimafotavtrykk, og vi jobber for å ivareta gode arbeidsforhold – både for våre egne ansatte og ansatte i vår leverandørkjede.

Leveringsbetingelser
Oppgitt leveringstid regnes fra dagen etter SWM har mottatt ordren. SWM vil informere kjøper dersom den normale leveringstid ikke kan overholdes. SWM tilbyr fraktfri leveranser for ordre over kr. 3 000 i nettbutikk. For ordre under kr. 3 000 eks.mva tilkommer et frakttillegg på kr. 69,00.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE swm.no

Foto: Sverre W. Monsen

Trigonor

Lekeapparat

Trigonor er et norskeid familieselskap som en av få totalleverandører av leke- og læremiljøer. Vi er eksperter på lekeplass, fra design og utforming til montering og vedlikehold av markedets beste apparater og lekestativer.

Alle produkter fra Trigonor er sertifisert i henhold til gjeldende krav for miljø og sikkerhet. Det betyr at alle produkter er testet for helseskadelige stoffer, og godkjent for trygg bruk for barn i det offentlige rom. Trigonors dyktige montører kan selvsagt også stå for vedlikeholdet, slik at lekeplassen holder seg trygg og fin i mange år.

Trigonor har også et utvalg av svanemerkede lekeapparater. Ved å bruke den ekstremt motstandsdyktige tresorten robinia kan man lage lekeapparater helt uten beskyttende kjemikalier som beis, impregnering og maling.



DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE trigonor.no/kontaktoss

Foto: Trigonor

2080.no

Dekketøy, serveringsutstyr, kjøkkenutstyr, buffetutstyr, roomservice-artikler

2080.no har realisert et kosteffektivt og fremtidsrettet konsept for kjøp av storkjøkkenutstyr basert på 5 forutsetninger:

- **Enkel bestilling** av dekketøy, serverings- og kjøkkenutstyr
- **Konkurransedyktige priser** uten skjulte kostnader.
- **Rask og kosteffektiv leveranse** med færrest mulig ledd mellom produsent og kunde
- **Høy faglig kompetanse** som skal komme til våre kunders fordel
- **Topp service og support** gjennom dedikerte og engasjerte ansatte

Vi ser på oss selv som utfordreren i bransjen – den som tør å tenke nytt. Som Norges første nettbaserte storkjøkkenleverandør har vi unik erfaring med en fleksibel og effektiv måte å handle på.

Fornøyde kunder er vårt viktigste mål. Vi er opptatt av å forstå hva kundene våre forventer av oss som leverandør, og vi jobber for å være en samarbeidspartner som trygt kan anbefales videre. Vi møter kundene med respekt og nysgjerrighet, samtidig som vi bruker vår fagkunnskap aktivt når det skal velges dekketøy, buffetløsninger eller utstyr til roomservice. Målet vårt er ikke størst mulig ordre, men lange kundeforhold basert på tillit og trygghet. Vi er til stede over hele landet, og hos oss skal kunden vite at han blir ivaretatt. Vi gir gjerne råd om alt fra produkter og design til hvordan du kan gjøre smartere og mer kostnadseffektive innkjøp.

NETTSIDE 2080.no



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: 2080.no

NHO Reiseliv
Innkjøpskjeden

SAMARBEIDSPARTNERE

Matvarer

Våre direktedistribuerte leverandører av matvarer.

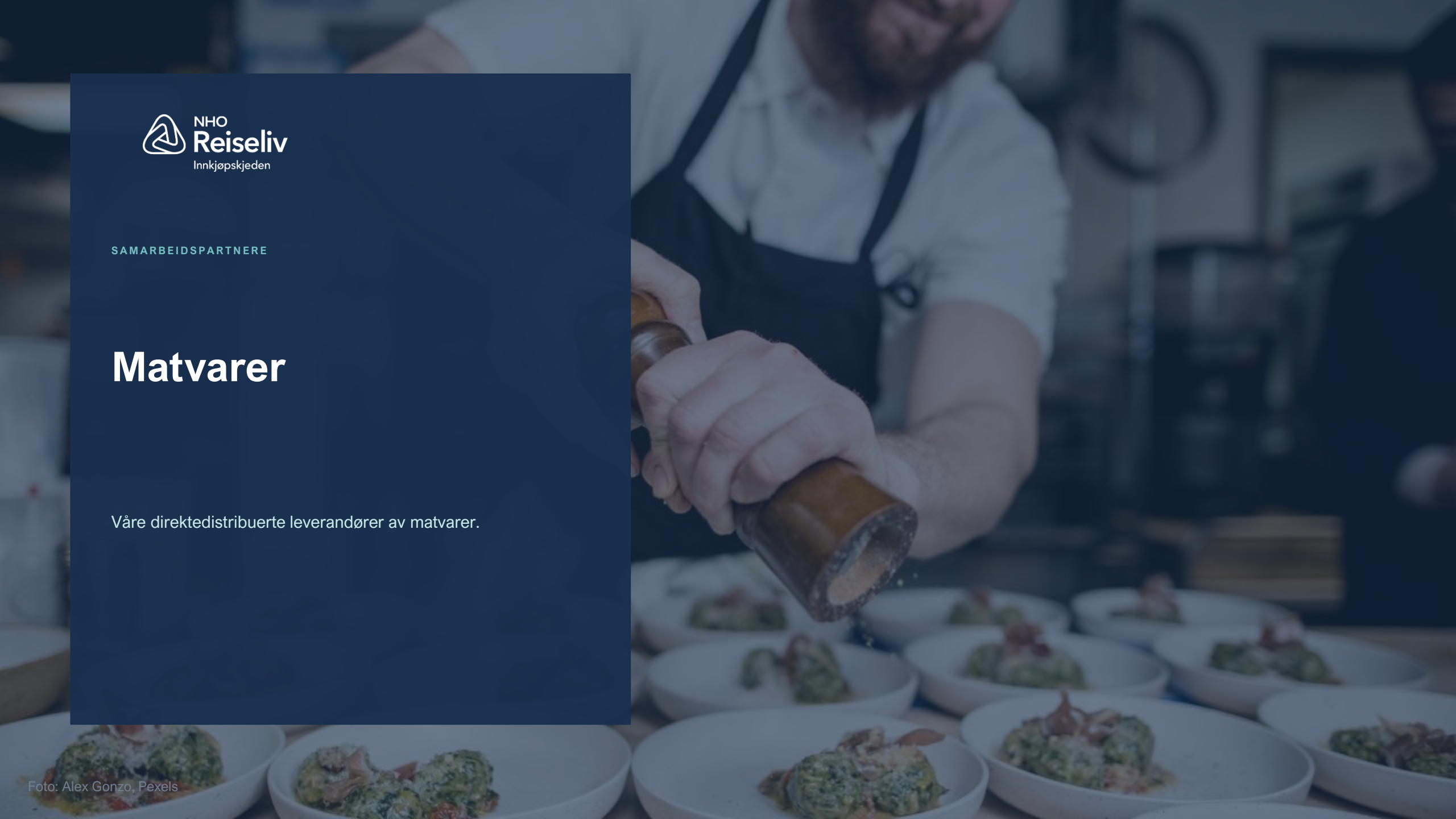


Foto: Alex Gonzo, Pexels

BAMA Storkjøkken

Fersk frukt, grønnsaker, frossen frukt og bær, frosne grønnsaker, salat, supper

BAMA Storkjøkken er ledende innen markedsføring og distribusjon av frukt og grønt. Gjennom merkenavnet Køltzow beriket sortimentet med sjømat og viltkjøtt. Storkjøkkenmarkedet omfatter hoteller, restauranter, catering, offentlig sektor og bedriftsmarkedet.

Vi ønsker å vise at vi har både et stort hjerte og en stor hjerne. Med hjerte mener vi lidenskap for jobben vår, for gode råvarer og for de som skal gi råvarene et godt hjem. Med hjerne mener vi at vi alltid skal suge til oss mest mulig kunnskap og kompetanse, for så å dele den broderlig med våre venner.

BAMAs ambisjon er å være en foregangsbedrift for bærekraftig utvikling. Vi jobber kontinuerlig for at produktene skal være produsert med lavest mulig miljøbelastning og på en etisk forsvarlig måte. BAMAs løfte er å tilby de mest bærekraftige produktene. I BAMA Storkjøkken er følgende ansvarsområder spesielt viktige; ansvarlig grønn vekst, god produktkvalitet, overgang til sirkulærøkonomi og bruk av fornybare ressurser.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud om kurs: BAMA Culinary Team tilbyr en rekke skreddersydde kurs. Kurs kan gjennomføres lokalt hos medlemmet, ved et regionalt Bama-lokale eller på Landslagskjøkkenet.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE bamastorkjokken.no

Foto: BAMA Storkjøkken

Botella

Tørrvarer, frityrolje

Botella AS er et voksende selskap med produkter til HoReCa-bedrifter i Norge. Vårt produktsortiment er skreddersydd for å tilfredsstille de høyeste kulinariske standardene og bidra til gode smaksopplevelser. Vi tilbyr et bredt utvalg av mat- og frityroljer, som er nøye utvalgt for å oppnå den perfekte tekstur og smak i ulike retter. Våre olivenoljer kommer fra nøye utvalgte regioner og er kjent for å tilføre en ekstra dimensjon til matlagingen. I tillegg har vi varierte typer eddik til alle formål. Blant våre trøffelprodukter finner man trøffeloljer, tapenader og fersk. Vi tilbyr også hermetiserte produkter av høy kvalitet. I tillegg finner du mange ulike kryddersorter hos oss. Vi er sterkt forpliktet til bærekraftig drift og miljøvern.

Returordning for brukt frityrolje

Som en del av vårt engasjement for en grønnere fremtid, tilbyr vi våre kunder muligheten til å samle inn brukt frityrolje, og gjennom vår innovative prosess blir dette bi-produktet omdannet til biodiesel ved vår fabrikk i Fredrikstad.

Vi setter ut egnet fat til formålet. Bruker du returordningen tilbys i tillegg en 10 liter kanne med rapsolje per 10. kanne bestilt.

Leveringsbetingelser
Sone 1: Oslo, Akershus, Vestfold, Østfold, Telemark, nedre Buskerud: Fritt levert for ordre over kr. 3000 ,-. Ordre under 3000,- gir frakttillegg kr. 250 ,-. For andre regioner, ta kontakt med Botella.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE botella.no

Foto: Botella

Brødr. Ringstad

Kjøttforedling, ferskt kjøtt, ferdigmat, vilt, pålegg.

Brødene Ringstad ble etablert i 1934, og er en familiedrevet kjøttforedlingsbedrift i 3. generasjon. Gjennom håndlaget kvalitet skal vi gi de beste matopplevelsene. Håndverk og faglig kompetanse er bærebjelken i alt vi gjør. Med bred erfaring og høy kvalitet, har vi fokus på verdikjeden fra råvare til ferdig produkt. Vi direkte distribuerer til kunder i Østfold, Follo, Oslo og opp til og med Minnesund. Norske råvarer og selvforsyning er og blir svært viktig for oss! Ved å utnytte råstoffet som dyrene gir oss best mulig, bidrar vi til økt bærekraft.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: nedskjæring, tilberedning, planlegging, menyforslag og workshops.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE brodr-ringstad.no/

Foto: Brødr. Ringstad

Domstein Sjømat

Fersk fisk, fiskeforedling, skalldyr, lakeprodukter

Domstein Sjømat er en av de største leverandørene av sjømat til det norske markedet, med en årlig omsetning på ca 1.mrd kroner og daglig distribusjon av fersk fisk og sjømat til 1000 kunder.

Virksomheten omfatter salg og distribusjon av ferske sjømatprodukter til dagligvarehandelen, storhusholdning, hoteller og restauranter i Norge. Vi leverer fersk fisk fra lokale fiskere og fiskemottak, og har et stort nettverk langs norskekysten for å sikre god tilgang av fersk fisk til alle deler av landet hele året. Domstein Sjømat har avdelinger i Oslo, Kristiansand, Stavanger, Bergen, Trondheim, Bodø og Tromsø. Vi skal være førstevalget for miljøbevisste kunder – som verdsetter god forvaltning av havets ressurser og en bærekraftig verdikjede.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE domstein.no

Foto: Domstein Sjømat

Engrosfrukt

Fersk frukt, bær, grønnsaker. Frossen frukt og grønnsaker.

Vårt hovedfokus ligger i fersk frukt, bær og grønnsaker. Vi jobber sammen med mange norske produsenter lokalt og nasjonalt, store og små på både konvensjonelle og økologiske produkter. Vi har også et bredt utvalg kuttet, skrelt og sous vide produkter, som kan spesialtilpasses og utvikles etter ønske. I tillegg har vi et utvalg med ulike typer kolonial, egg, meieri- og gourmetprodukter.

Engrosfrukt skal drive en sunn og langsiktig bærekraftig virksomhet, som preges av ansvar for ansatte, samfunn og miljø. Vi er Miljøfyrtårnsertifisert, men fremover skal vi utvikle vårt bærekraftarbeid til å bli en enda større del av virksomheten.

Vi når dere gjennom egne og samarbeidende grossister strategisk lokalisert i ulike landsdeler; Oslo (Langhus), Stavanger, Sandefjord, Bergen, Voss og Bodø.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: skreddersydde matkurs og inspirasjonsdager, tematkurs. Vårt team med faglærte kokker fanger stadig opp nye tips og triks om alt fra hvordan utnytte råvarene best mulig.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE engrosfrukt.no

Foto: Engrosfrukt

Fôrsyn Troye

Delikatesse, tørrvarer

Fôrsyn Troye er et bindeledd mellom råvarer med historie og mennesker som skaper fremtidens matopplevelser. Fôrsyn ble startet som Wedøes Agenturer i Bergen helt tilbake i 1965. Etter hvert skiftet vi navn til Spesialgrossisten Troye, og gjennom bevisst og fagbasert tilnærming har vi bidratt til en rikere matkultur i hele regionen gjennom år med kulturen høyt hevet, ambisjonene på riktig sted og med åpne armer for alle som ønsker å heve listen for god mat og drikke.

Fôrsyn jobber i hovedsak med 4 konsepter:

Godt Lokalt samler en lag rekke lokale mat og drikke-produsenter – vi bidrar gjerne med å formidle identitet og historie sammen med varen

Wulff & Co er blant Norges største aktører innen kvalitetskjøtt – både fra Norge og resten av verden

La Salumeria har samlet sammen et komplett utvalg av italienske kvalitetsråvarer, vi stiller selvsagt både med kompetanse og inspirasjon sammen med varene

East Essence tilbyr et bredt utvalg av autentiske smaker og råvarer fra Asia

Fôrsyn Troye distribuerer i hele Vestland og Møre og Romsdal.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE forsyn.no

Foto: Forsyn Troye

H. Mydland

Kjøtt, kjøttforedling, ferdigmat, vilt

H. Mydland ble etablert i 1920 i Tromsø. Tradisjoner, kompetanse og kvalitet har alltid vært kjerneverdier for virksomheten, og Mydland er en av landsdelens sterkeste merkevarer. Mydland sine kjøttprodukter distribueres til Storhusholdningsmarkedet direkte og gjennom ASKO. Bedriften har fått en rekke utmerkelser - deriblant NM-tittel, kjøttbransjens hederspris og 3 gullmedaljer under norgesmesterskapet for kjøttprodukter i 2021.

Bærekraft og omtanke for mennesker og dyr er det viktigste når vi produserer mat. For å sikre at råvarene våre er produsert med omtanke for mennesker, miljø og dyr, samarbeider vi nært med våre leverandører. Vi har høye forventninger til produksjonssikkerhet, kvalitet, og samfunns- og miljøansvar. Mydland har høye ambisjoner for bærekraftsmålene våre, og vi ønsker å gjøre en forskjell. For Mydland er det avgjørende at jorda skal vare for generasjonene som kommer etter oss.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: Hospitering, veiledning og kurs i skjæring av styrkningsdeler og bearbeiding av kjøtt.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE mydland.no/produkter/

Foto: H. Mydland

Idun Industri

Ferske bakevarer, brød, bake-off, kaker, fast-food

Idun Industri er en av Norges ledende leverandører av kake og bake ingredienser, emballasje, kakepynt og bake-off. Mange av produktene finnes også i dagligvarehandelen. For iskremindustrien har Idun egen produksjon av sauser, ripler og sjokoladetrekk

Som en del av Orkla har vi lokale planer for hvordan vi skal bidra til konsernets mål om: «En bevegelse for en bærekraftig livsstil». Vårt bærekraftarbeid omfatter fem hovedtemaer: «Trygge produkter», «Ernæring og sunnhet», «Bærekraftige råvarer», «Miljøengasjement» og «Omtanke for mennesker og samfunn», som vi har nedfelt i fem løfter.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs.

Leveringsbetingelser
Minsteordre per leveranse er på minimum ordreverdi på 4000 kr. Ved ordre under dette nivået kan Idun fakturere ekspedisjonsgebyr pålydende 400 kr, samt fraktkostnad på til enhver tids gjeldende rater.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE idun-industri.no

Foto: Idun Industrier

Kristiania Gourmet

Bakverk, bake-off, brød, fast-food, kaker

Kristiania Gourmet er en godt etablert leverandør av bake- og konditorvarer. Vi er lidenskapelig opptatt av brød, kaker og bakverk. Vi fører et bredt sortiment av ferske og frosne bakevarer til storhusholdningsmarkedet. Våre produkter er tilgjengelig direktelevert i Oslo og Akershus, og via Asko og Servicegrossistene. Vi har agenturene for Grays Bakery og Panesco.

Kristiania Gourmet AS jobber med et kontinuerlig fokus på bærekraft, vi har mål om å bruke mindre energi. Kristiania er Miljøfyrtårnsertifisert og medlem av Grønt punkt Norge.

Ta kontakt med leverandøren om tilbud på kurs.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE kristianiagourmet.no

Foto: Kristiania Gourmet

Kuraas

Kjøtt, kjøttforedling, vilt, pålegg, ferdigmat

Kuraas AS ble etablert i 1926. Gjennom fire generasjoner har vi i Kuraas-familien levd i drømmen om å dele vår lidenskap for kjøtt med folket.

Fra første dag har vår egen merkevare vært båret fram av kvalitetsrike råvarer. I vårt rikholdige sortiment finnes alt fra velkjent tradisjonsmat til eksotiske produktkonsepter hvor norske råvarer har fått møte smaker og karakterer fra andre verdenshjørner.

For oss handler lokal matproduksjon om bærekraft. Om en viktig kulturarv, om stolte tradisjoner og lokal verdiskapning med tilhørende arbeidsplasser. Ikke minst handler det om at miljøet har det best når maten dyrkes frem, foredles og selges der vi bor.

Leveringsbetingelser
Kjøttproduktene blir distribuert via ASKO, ServiceGrossistene og direkte levert. For direkte levert settes bestillingene i vår netthandel og disse sendes fraktfritt i hele landet på ordrer større enn 100 kg. For ordrer mindre enn 100 kg tillegges fraktandel fra 300,- og oppover alt etter hvilken destinasjon.

Betalingsbetingelser
Betalingsbetingelsene er netto pr 17 dager fra fakturadato. Nye kunder vil bli kredittvurdert.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE kuraas.no

Foto: Kuraas

Nærbakst

Bakst, brød, kaker

Våre bakerier og samarbeidende bakerier finner du over hele landet. Bakeriene er tidligere familiebedrifter med lange tradisjoner i sitt lokalmiljø. Produktene bakes lokalt og smaker slik du kjenner dem. Vi har bredt sortiment og kan tilby noe til de fleste behov. Vi jobber aktivt i produksjon for å unngå svinn. Det jobbes også med bærekraftig emballasje til produkt. Vår logistikk er basert på minst mulig utslipp ved hjelp av applikasjon som tar hensyn til dette.

Lokale bakerier under Nærbakst:

- Aasmundsen Bakeri
- Baker Nordby
- Byåsen Bakeri
- Hjemmebakeriet
- Christensen Bakeri
- Norgesbakeriene
- Nærbakst Øst
- Nærbakst Handel
- Jærbakeren
- Kjelstad Bakeri
- Sam Berg
- Råde

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: kurs/omvisning i bakeriene våre.

NETTSIDE narbakst.no



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: Nærbakst

Nortura PROFF

Kjøtt, ferdigmat, vilt, egg, pålegg

Nortura PROFF tilbyr de beste råvarene som finnes på det norske markedet. Hos oss kan du bestille alt av rødt kjøtt-, hvitt kjøtt- og eggprodukter. Foruten å ha noen av landets fremste merkevarer Gilde og Prior på menyen, tilbyr vi også en rekke spesialprodukter, som blant annet Tronfjell velhengt spekeskinke, Livèchekylling, samt økonomiserien Matboden.

Nortura har som mål å være Norges mest bærekraftige matprodusent innen 2030. Bonden er helt avhengig av naturen, og derfor er matproduksjon og bærekraft tett forbundet. Skal vi kunne produsere mat i generasjoner fremover, sier vi i Nortura at vi må gjøre det på naturens premisser.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE norturaproff.no

Foto: Nortura Proff

Oluf Lorentzen

Mat, drikke, tørrvarer, delikatesse, servise, grill

Leverandør av førsteklasses matvarer til dagligvare og storkjøkken. Som leverandør av finere matvarer fra hele verden, i alt ca. 1500 produkter hvorav ca. 300 er importert ost, ønsker vi å tilføre restaurantmarkedet matglede fra hele verden.

Oluf Lorentzen er sertifisert miljøfyrtårn og jobber kontinuerlig med bærekraft hos oss og hos våre leverandører. Vi er tilsluttet bransjeavtalen om reduksjon av matsvinn og har avtale med blant annet Matsentralen.

Leveringsbetingelser fra 1.7.25:

- Forsendelse er fritt levert for ordre over kr 7000,- ekskl. mva i hele landet samt for leveringer over kr 3000,- ekskl. mva i Stor Oslo.
- Stor-Oslo/Egen bil: Frakt kr. 600,-
- Postnummer opptil 8000: frakt kr. 950,-
- Postnummer mellom 8000–8999: frakt kr. 1200,-
- Postnummer over 9000: frakt kr. 1500,-
- Alle summer ekskl. mva. Ønsker du å hente varer?
- Bestilling registrert før kl. 10.00 kan hentes samme dag etter kl. 14.00.
- Bestilling registrert før kl. 15.00 kan hentes neste virkedag etter kl. 10.00.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE oluf.no/olufproff

Foto: Oluf Lorentzen

Pals

Konditori, bake-off, Fast-food, ferske bakevarer, kaker

Pals er direkteleverandør av kvalitetsprodukter til konkurransedyktige priser. Vi er ledende på hel- og halvfabrikata, bakeriingredienser, desserter og drikke. Pals er Miljøfyrtårn-sertifisert. Det betyr at vi har etablert et miljøledelsessystem som styrer klima- og miljøarbeidet og hjelper oss med kontinuerlig forbedring. Sertifiseringen inneholder også konkrete krav som må oppfylles innen arbeidsmiljø, avfall/ombruk, energi, innkjøp og transport. Hvert år innrapporterer vi tall for våre aktiviteter som resulterer i et klimaregnskap, samt resultater og statistikk.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE pals.no

Foto: Pals

Plateful

Matsvinn, restparti, overskuddsvarer

Plateful er et enkelt, bærekraftig og kostnadseffektivt alternativ for kokker i kantiner, restauranter, hoteller, dagligvare og andre steder som serverer god mat til mange.

Produkter du finner hos oss er alle slags varer fra kjente leverandører, med ulike avvik, men som fortsatt er fantastisk mat!

Du vil også finne egenutviklede produkter, som produseres hos kjente foredlere, basert på ulike råvarecase som; direkte overskudd av en vare, avsorteringer eller avkapp. Plateful bidrar som samarbeidspartner med alt fra resept og salgskanal i samarbeid med leverandør.

Ved å styrke samarbeidet mellom produsenter, grossister og kunder sørger vi i Plateful for at mer av den fantastiske maten som produseres når helt frem til tallerkenen. 1/3 av all mat som produseres i verden når ikke frem til forbruker. Plateful tar tak i matsvinnet som skjer bakover i verdikjeden, helt ned til matprodusenten. Sammen sørger vi for at vi tar bedre vare på jordas ressurser, og at gode råvarer og god mat nytes. Vi utvikler nå en løsning for våre kunder, som rapporterer hvor mye mat de er med å redde og hvilke effekter dette har, til bruk i deres eget klimarapporteringssystem.

Avtalen gir medlemmer tilgang til fullgode varer til en redusert pris, som bidrar til å redusere matsvinnet.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: Plateful arrangerer gjerne inspirasjonsdager for kunder.

NETTSIDE plateful.no/kunde



Foto: Plateful

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

Reinhartsen Engros

Sjømat, delikatesse

Reinhartsen ble etablert av Selmar Reinhartsen på Flekkerøya i 1931 og har gjennom generasjoner utviklet seg til en ledende leverandør av sjømat og delikatesser på Sørlandet. Lokale fiskere leverer daglig fangsten sin til vårt fiskemottak på Fiskebrygga, noe som sikrer ferske råvarer av høy kvalitet.

Sortimentet vårt er fersk og fryst fisk, skalldyr, kjøtt, vilt og et bredt utvalg av andre delikatesser. Varene distribueres til storhusholdning, fiskegrossister og dagligvarebutikker over hele Sørlandet.

Reinhartsen har gjennom årene mottatt flere utmerkelser for innovasjon, produktutvikling og kvalitet. Blant annet er våre produkter varmrøkt laks med koriander og chili, varmrøkt makrell og kaldrøkt ørret tildelt Spesialitet-merket fra Matmerk for sin unike smak og høye kvalitet.

Bærekraft er noe vi arbeider hele tiden med både på logistikk, matavfall/fiskebein som kan benyttes til kraft i stedet for å kastes som et eksempel, kortreist mat, benytte mindre plast, emballasje/kasser som kan vaskes og benyttes om igjen.

Leveringsbetingelser

- Frakt inkludert over kr 3 500
- Frakttillegg kr 400 under kr 3 500
- Ingen øvrige gebyrer eller tillegg



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlet fakturarabatt finner du under Avtaler i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE reinhartsen.no

Foto: Reinhartsen Engros

Select Gruppen

Konditori, mørdeig, sjokolade, dekor

Siden 1996 – i mer enn 30 år - har Select Gruppen levert kvalitetsprodukter og løsninger til profesjonelle kjøkken over hele Norge. Gjennom et omfattende internasjonalt leverandørnettverk tilbyr vi et bredt sortiment til hotell, restaurant, catering, kantine, bakeri og konditori. Vårt sortiment omfatter blant annet sjokolade og sjokoladedekor, vaniljeprodukter, mørdeig, matalkohol, fruktpuréer, iskrem- og dessertingredienser - samt et bredt utvalg av produkter til både det varme og kalde kjøkken.

Som Norges **eneste** leverandør av matalkohol - tilbyr vi et omfattende sortiment av vin, hetvin og sprit til profesjonell matproduksjon, som bl.a. rødvin, hvitvin, portvin, madeira, cognac, brandy – i forpakninger tilpasset ulike behov og volumer.

Blant våre fremste satsingsområder finner du også Norges eneste **norskproduserte mørdeig** (søt, nøytral, kakao og vegansk) og Tarte Flambée – fleksible produkter som kombinerer kvalitet, effektiv tilberedning og varierte serveringsmuligheter, med gode marginer.
Vi distribuerer våre produkter over hele Norge, både direkte og gjennom etablerte grossistpartnere.

Select Gruppen er Miljøfyrtårn-sertifisert - og arbeider aktivt med ansvarlig drift og bærekraftig utvikling.

Med SELECT får du et bredt utvalg av kvalitetsprodukter og løsninger tilpasset ditt kjøkken – enten du søker gode råvarer, effektiv drift eller inspirasjon til nye serveringer.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE selectflavour.com

Foto: Eirik Nilssen | Select Gruppen

TINE

Meieri, mellommåltid

TINE er en norsk merkevareleverandør som daglig leverer produkter over hele Norge. Rundt 9000 bønder på 7350 gårdsbruk er fundamentet for TINEs forretningsdrift. Hver dag lager vi produkter med tradisjoner bygget gjennom mange år på en rekke meierier i landet vårt. Vi tar også ansvar for å fremme småskalaproduksjon og mangfold.

Bærekraftig bruk av jord ressurser og begrense klimaendringene er viktig for TINE. Vi skal ta hensyn til sine sosiale og miljømessige omgivelser samtidig som vi bidrar til en bærekraftig samfunnsutvikling. TINE har hatt flere topplasseringer som Norges mest bærekraftige merkevare i Sustainable Brand Index-undersøkelsen de siste 10 årene.

TINE Partner er TINEs salgs- og distribusjonskanal mot storhusholding- og serveringsbransjen.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud på kurs: Matfaglig Senter ved TINEs meieri på Kalbakken i Oslo tilbyr kurs med produksjonskjøkken, konditori og pølsemakeri. mopptak. Ulike kurs tilgjengelig både fysisk og digitalt. Også i samarbeid med matfaglige partnere.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE tinehandel.no

Foto: TINE

Villa Import

placeholder

Villa Import importerer et stort utvalg av italienske matvarespesialiteter, vin og delikatesser. Villa Import ble startet i 2004. Vi har som visjon å tilby det beste innen ost, spekemat og andre italienske spesialprodukter. Våre produkter er håndplukket med hjerte for kvalitet. Vi distribuerer varer over hele Norge og utvikler stadig vår produktportefølje. Vi har ukentlige leveringer fra Italia, noe som gir oss stor fleksibilitet innen leveringstid, kvantitet og spesialimport til kundene våre.

Villa Import har vært medlem av Miljøfyrtårn og sertifisert siden 2019. Vår bærekraftstrategi er virksomhetens overordnede handlingsplan innen klima, miljø og arbeidsmiljø. Vi er kontinuerlig opptatt av bl.a. å redusere matsvinn, miljøvennlig transportalternativer, avfallshåndtering, økologiske og bærekraftige produkter og HMS.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE villaimport.no

Foto: Villa Import

Wulff & Co.

Delikatesse, kjøtt, sjømat, vilt, bær

Wulff er Norges største importør og grossist av premium kjøtt og matvarer. Gjennom vår historie har vi alltid hatt ett mål for øyet: Vi skal levere råvarer av høyeste kvalitet og skape unike matopplevelser for våre kunder. Med over 50 ansatte som deler en lidenskap for smak og kvalitet, leverer vi alt fra eksklusivt, marmorert storfekjøtt til spesialprodukter for kresne kokker.

Wulff & Co. har en historie som strekker seg tilbake til 1962. I flere tiår fokuserte vi på handel med Sovjetunionen, der vi importerte store kvanta vilt som rype, elg, reinsdyr, antilope og hjort som en del av bytteforretninger. På 1990-tallet utvidet vi vårt leverandørnettverk til å inkludere viltprodukter fra hele verden. New Zealand, Australia, Kina, Vietnam, Sør-Afrika, Sør-Amerika og mange europeiske land ble nye samarbeidspartnere. Med årene har vi kontinuerlig utviklet og utvidet sortimentet vårt, som i dag består av flere hundre varer.

I dag er Wulff & Co. Norges ledende totalleverandør til HoReCa-markedet, med kunder over hele landet. Vårt hovedkontor ligger på Alnabru i Oslo, og vi har avdelinger i Trondheim, Bergen, Stavanger og Hallingdal. Wulff & Co. har vært Miljøfyrtårn siden 2021.



PARTNERBONUS DIREKTE | NETTHANDELBONUS | DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE wulffco.no

Foto: Wulff & Co

NHO Reiseliv
Innkjøpskjeden

DIREKTEDISTRIBUERTE LEVERANDØRER

Drikke

Våre direktedistribuerte samarbeidspartnere innen drikke.

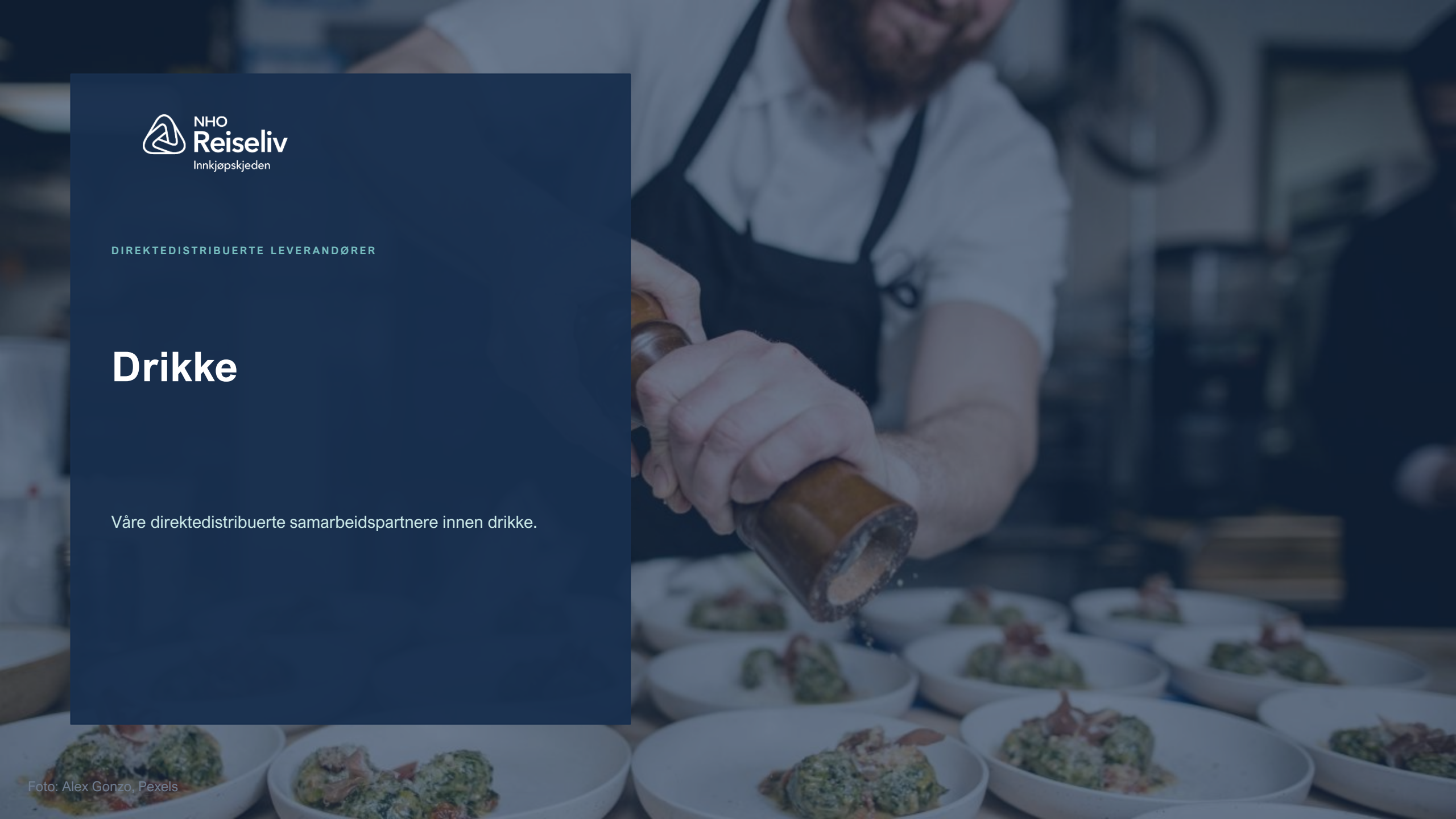


Foto: Alex Gonzo, Pexels

Coca Cola

Leskedrikk, brus, energidrikk, kaffe, te





Coca-Cola Europacific Partners Norge (CCEPN) tilbyr en bred portefølje av alkoholfrie drikkevarer samt kaffe. Gjennom blant annet salgsapparatet som sitter i hele Norge og sterke produktinnovasjoner gjennom hele året, jobber CCEPN kontinuerlig med fokus på godt samarbeid lokalt og sentralt mot kundene for å bli en attraktiv sparring- og samarbeidspartner. CCEPN er direkte levert og tilbyr også forskjellig utstyr som kjøl og kaffemaskiner.

I vår klimastrategi har vi satt som ambisjon om å nå netto null utslipp av klimagasser innen 2040 og å redusere våre absolutte klimagassutslipp med 30 % innen 2030, i tråd med Parisavtalen, 1,5 graders-målet og FNs klimapanels anbefalinger. Størstedelen av våre klimagassutslipp kommer fra våre leverandører i verdikjeden for ingredienser og emballasje. En viktig forbedring av den sirkulære økonomien for emballasje tok vi i 2021 da vi innførte bruk av 100% resirkulerte PET-flasker i vår norske flaskeproduksjon.

Gjennom ulike allianser (blant annet Rainforest Foundations og Fairtrade) bygger vi kompetanse og styrker dialogen med ulike interessegrupper, bønder, bedrifter og forbrukere. Målsetningen er å forbedre livsgrunnlaget, beskytte det biologiske mangfoldet, styrke bøndenes og skogsamfunnenes stemme, og å hjelpe dem med å redusere og tilpasse seg klimaendringene.

Ta kontakt med leverandøren for tilbud om kurs: ulike kaffekurs

PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE cocacolaep.com/no

Foto: Coca Cola

Hansa Borg

Mineralvann, brus, øl, energidrikk

Hansa Borg Bryggerier er Norges nest største bryggeri- og drikkevareaktør. Vi utvikler selskapet og vårt sortiment kontinuerlig og er en viktig aktør i utviklingen av norsk bryggeri- og drikkevareindustri.

I 2022 kunne vi annonsere at Royal Unibrew har kjøpt de resterende 75 prosent av Hansa Borg Bryggerier, noe som gjør Royal Unibrew til eneeier. Til sammen har vi over 400 års bryggerierfaring og leverer øl, cider, vin, ferdigdrink, brus, jus, energidrikk og vann til hele det norske drikkemarkedet. Våre bryggerier er leverandør av noen av de største norske ølmerkene. I tillegg supplerer internasjonale merker våre solide nasjonale- og regionale merkevarer.

Hansa Borg Bryggerier har vi som mål å være så miljøvennlige som mulig, og vi jobber hele tiden med å se på alternativer og løsninger som kanskje er enda mer miljøvennlige enn de vi har i dag.

Vi har satt oss seks prioriteringer innen bærekraft. Her har vi valgt ut målene der vi kan gjøre en størst mulig forskjell, med utgangspunkt i FNs 17 bærekraftsmål: 3. God helse, 5. Likestilling, 7. Ren energi for alle, 12. Ansvarlig forbruk og produksjon, 13. Stoppe klimaendringene og 17. Samarbeid for å nå målene.



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE hansaborg.no

Foto: Ringnes

Nespresso Professional

Kaffe, te

Nespresso Professional er en produktlinje fra Nespresso spesielt utviklet for bedriftsmarkedet. Designmessig unike, robuste og håndterer større volumer enn de vanlige hjemmemaskinene. Nespresso Professional tilbyr bredt spekter sertifisert kvalitetskaffe- og espressobaserte drikker, basert på kapsler. Nespresso Professional har omlag 17 kaffevarianter som gjør det enkelt å tilpasse utvalget til deres profil og preferanser. I tillegg til de spesialiserte kaffemaskinene, har Nespresso Professional også tilbehør og tjenester som er skreddersydd for bedriftskunder, som for eksempel tilpassede kaffestasjoner og vedlikeholdsavtaler for maskinene.

Fantastisk kaffeportefølje:

- Energibesparende- du bruker kun den mengden kaffe, og vann som trengs for brygging
- Innkapsling av kaffe holder den fersk, beskytter den gode smaken og kvaliteten.
- Lang holdbarhet fra 12- 15 måneder
- Resirkulering med enkel returordning for kapslene

Nespresso har som mål å oppnå netto null klimagassutslipp innen 2050 senest. Vi forstår at kaffe av høy kvalitet og bærekraften til bondesamfunn henger sammen. Det er grunnen til at vi i 2003 samarbeidet med Rainforest-alliansen for å etablere Nespresso AAA Sustainable Quality™-programmet.

Leveringsbetingelser
Kaffe, maskiner og tilbehør leveres fraktfritt for bestillinger over 1000 kr. Levering skjer på hverdager. Ved leie av maskiner påbeløper etableringsgebyr, fakturagebyr og eventuell forsikring.

NETTSIDE coffee.lyrecocontract.no/web/ePortal



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

Foto: Nespresso Professional

Ringnes

Mineralvann, brus, øl, energidrikk

Ringnes er Norges største produsent og leverandør av drikkevarer og eies av Carlsberg Group. I porteføljen har vi sterke lokale og internasjonale merker som Farris, Solo, Pepsi MAX, Ringnes, Frydenlund, Dahls, Carlsberg og Tuborg. Våre 900 medarbeidere jobber hver dag for å kunne tilby norske forbrukere de beste drikkealternativene til alle anledninger.

Ringnes har egen distribusjon. Ringnes' kontorer ligger på Grünerløkka i Oslo, der vi også ønsker besøkende velkommen til Ringnes Brygghus. Vårt hovedanlegg, Ringnes Bryggeri, ligger på Gjelleråsen i Nittedal utenfor Oslo. Våre øvrige anlegg er Farris i Larvik og Imsdaltapperiet i Østerdalen. I Trondheim ligger søsterbryggeriet E.C. Dahls Bryggeri.

Carlsberg og Ringnes' ESG-ambisjoner samles under «Together Towards Zero and Beyond». I Ringnes har vi delt inn arbeidet vårt i tre løfter og mål: Klimaløftet med netto null verdikjede (2040), Plastløftet med 1000 tonn plast fjernet (2025) og 80% resirkulertandel (2023), og Helseløftet med 90% sukkerfriandel i brusporteføljen (2022) og 10% alkoholfriandel i ølporteføljen (2025).



PARTNERBONUS DIREKTE

DIREKTEDISTRIBUERT

Fremforhandlede nettopriser finner du i samarbeidspartnerens katalog i netthandelen horecainnkjop.no

NETTSIDE ringnes.no

Foto: Ringnes

NHO Reiseliv
Innkjøpskjeden

Klar til å bruke fordelene?

GÅ TIL NHOREISELIV.NO/INNKJOP

Registrer deg

NHO Reiseliv
Innkjøpskjeden

Meld deg inn på nhoreiseliv.no/innkjop

Kontakt oss | Linkedin | Instagram | Facebook

NHO Reiseliv Innkjøpskjeden